

A photograph of two hikers on a dirt trail in a forest. The hiker in the foreground is wearing a white and red shirt and black leggings, using trekking poles. The hiker in the background is wearing a blue and red shirt and black shorts, also using trekking poles. The trail is rocky and surrounded by dense green foliage.

DELÅRSRAPPORT januari - mars 2018

Västerås, 3 maj 2018

Vår passion är att lösa teknikutmaningar för att utveckla smarta produkter, smarta fabriker och smarta tjänster.

JANUARI - MARS 2018

- Nettoomsättning 195,4 Mkr (198,7)
- Resultat före av- och nedskrivningar 10,0 Mkr (12,7)
- Rörelseresultat EBIT 8,0 Mkr (10,0)
- Rörelsemarginal EBIT 4,1 % (5,0)
- Resultat efter skatt 5,7 Mkr (7,4)
- Resultat per aktie 0,53 kr (0,72)

The logo for Prevas, featuring a stylized red and blue swoosh above the word "Prevas" in a bold, blue, sans-serif font.

Prevas

FRÅN HYPE TILL HANDLING

VÄXA OCH UTVECKLAS

Årets första kvartal kännetecknas av en positiv trend inom i stort sett alla områden. Samtidigt har vi målmedvetet arbetat med att tydliggöra våra erbjudanden och skapa en stabil verksamhet som vi nu kan dra nytta av när vi satsar framåt. Att attrahera rätt medarbetare och vidareutveckla vår gemensamma erfarenhet och kunskap är en grundförutsättning för att ha möjlighet att ta fram nya smarta produkter och fabriker som efterfrågas alltmer från marknaden. Därför känns det extra roligt med den satsning vi gör på att fortsätta att utveckla våra medarbetare till att vara förstklassiga experter inom den nya avancerade tekniken. Ett led i detta är också vår satsning på rekrytering, vilket lett till att antalet medarbetare har ökat under kvartalet.

Teknik är för oss en möjliggörare för att hjälpa till att utveckla våra kunder, samhället i stort och människan i vardagen på ett långsiktigt hållbart sätt. Tyvärr är teknikdiskussionerna ofta lite onyanserade – antingen upphöjda till skyarna eller negativt skrämmande. Vi ser det därför som en del av vår uppgift att säkerställa att tekniken används rätt. Genom att förstå tekniken och digitaliseringens möjligheter från grunden kan vi tillsammans med våra kunder på ett konkret sätt identifiera rätt lösning.

DIGITALISERINGSPARTNER TILL FÖRETAG INOM MÅNGA BRANSCHER

Digitalisering är fortsatt ett hett ämne där vi nu märker en ökad mognad från hype till handling med mer inriktning mot verkliga applikationer i företagens kärnverksamheter. Nordiska industriföretag och verksamheter har på riktigt börjat ta till sig digitaliseringens möjligheter och framför allt är det upplyftande att se att det även gäller små och medelstora företag utanför den traditionella exportindustrin. Vi ser en tydlig ökning av intressanta samarbetsprojekt med dessa företag vilket också är ett prioriterat område i vår satsning framåt.

Ett framgångsrikt sätt som vi använt oss av för att nå ut till företag är att bjuda in till seminarier. Vid dessa tillfällen visar vi vad digitalisering är i verkligheten med konkreta exempel kring vilka fördelar och vinster som finns att hämta – tydligt och rakt på sak. Ett annat sätt är att vi kontakter företag direkt och erbjuder en workshop på plats hos dem och utifrån deras förutsättningar diskuterar möjligheter, något som lett till både nya kunder och nya kontaktytor hos befintliga kunder. Det finns en viktig poäng med nya och breddade kontaktytor, speciellt med tanke på den snabba utvecklingen som digitaliseringen representerar. Tillsammans skapas en ännu starkare kraft där nya konstellationer med varierande kompetenser erbjuder grupperingar där alla kreativa idéer kan fångas upp, inte bara de som alstras inom företagens utvecklingsavdelningar.

Framtidsperspektivet ser med andra ord ljus ut. Prevas med sina engagerade medarbetare och höga kompetens är nu redo för nästa steg mot ökad lönsamhet och tillväxt genom att bygga vidare på digitaliseringens möjligheter och utveckla smarta produkter, fabriker och tjänster.

Karl-Gustav Ramström,
CEO Prevas AB

ÅRSSTÄMMA 2018

Prevas AB:s årsstämma, Västerås
16 maj 2018, kl 18:00

KOMMANDE RAPPORTER

Delårsrapport januari - juni,
17 juli 2018
Delårsrapport januari - september,
24 oktober 2018
Bokslutskommuniké 2018,
13 februari 2019

MER INFORMATION

Karl-Gustav Ramström, CEO
Tel: 021-360 19 00
Mobil: 070-349 20 90
E-mail: karl-gustav.ramstrom@prevas.se

Andreas Lindahl, CFO
Tel: 021-360 19 34
Mobil: 070-547 08 25
E-mail: andreas.lindahl@prevas.se

VERKSAMHET

Prevas är partner till företag inom många branscher. Vår passion är att lösa teknikutmaningar för att utveckla smarta produkter, smarta fabriker och smarta tjänster. Tillsammans med våra kunder tar vi tillvara på teknikens och digitaliserings framsteg och omsätter kundens behov och idéer till ökad hållbarhet och konkurrenskraft.

MARKNAD

Digitaliseringstrenden på marknaden blir alltmer i fokus och Prevas erbjudanden inom området är starka. Många nya kunder har attraherats och vi genomför ofta workshops för ledningsgrupper där vi vägleder och ger råd i hur man ska kunna använda tekniken till att stärka konkurrenskraften och skapa nya intäkter. Prevas erbjudanden för tjänster och lösningar inom Smarta Produkter, Smarta Fabriker och Smart Service baseras på nya teknologier inom Internet of Things och industri 4.0.

Prevas har inlett en kraftfull satsning inom Life Science-området där vi sedan länge har en stark marknadsposition. Life Science är en expansiv bransch och som nu på bred front börjar anamma nya möjligheter med digitalisering. Nästa generations innovativa produkter och tjänster, som ofta benämns mHealth och eHealth, utvecklas för att utnyttja möjligheter med uppkoppling och användning av molntjänster. Exempel på nya kunder är Exseed Health i Danmark med mobila fertilitetstester samt QuickCool i Lund.

Inom försvarsindustrin arbetar företagen fortsatt för högtryck. Många spännande projekt startas för att erbjuda marknaden nya avancerade system baserat på den nya tekniken. Prevas har nu även fått möjligheten att jobba med in-house projekt mot några viktiga kunder inom denna mycket sekretessbelagda bransch. Som exempel på ny kund kan nämnas Ilias Solutions som arbetar med militära fordon. I övrigt återfinns SAAB och BAE Systems som stora långsiktiga kunder.

Verkstads- och fordonsindustri har också ett bra konjunkturläge. Även här driver digitaliseringen nya möjligheter. Ny teknik som exempelvis Augmented Reality (AR), smartphones och surfplattor används alltmer för att på ett snabbt sätt få ut lättbegriplig information till operatörer och fabriksledning. Här har Prevas tagit fram flera lösningar som snabbt blivit populära hos många kunder. Inom Prevas kompetensområde för robotautomation har det under kvartalet inkommit flera nya större order, från exempelvis Sandvik, Volvo och GKN Driveline.

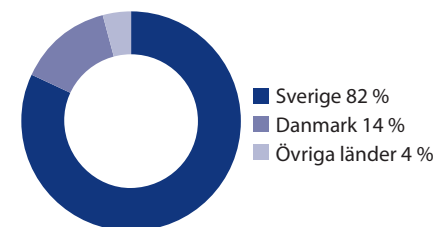
Ett område som tidigt anammade möjligheterna inom digitalisering är miljö, energi och klimat. Här används den nya teknologin för att skapa en hållbarare värld. Effektivare utnyttjande av nya energikällor är en av effekterna i de projekt Prevas arbetar med. Exempel på nya och gamla kunder inom detta område är bland annat LM Wind Power, Vestas, ROMO Wind, Sol Voltaics och ABB.

System och lösningar för smart underhåll (Asset Management) är ett erbjudande som Prevas fokuserar på. Genom användning av digitalisering och uppkoppling kan man samla in och analysera information om driftstatus för att kunna planera ett bättre förbyggande underhåll. Genom användning av Artificiell Intelligens (AI) och Machine Learning kan man också utnyttja produktionsutrustningen bättre och få en mer optimerad produktion.

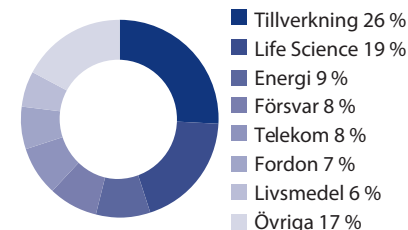
ERBJUDANDEN

Digitaliseringsvägen har öppnat upp nya möjligheter inom i stort sett alla områden i samhället och vi märker av dess påverkan dagligen. Prevas satsning inom digitalisering inriktar sig på Smarta Produkter, Smarta Fabriker och Smarta Tjänster, i form av nya innovativa produkter med ökad funktionalitet och förbättrad kundupplevelse och nya systemlösningar för effektivare produktion och service.

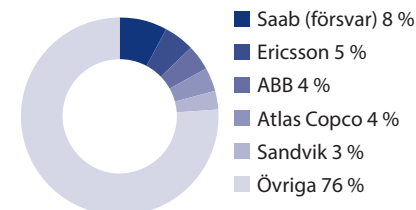
OMSÄTTNING
FÖRDELAT PER SEGMENT, Q1 2018



BRANSCHINDELNING, Q1 2018



DE STÖRSTA KUNDERNA, Q1 2018



SMARTA PRODUKTER

Dagens smarta produkter blir alltmer komplexa och elektronik med avancerad mjukvara förekommer överallt i dagens samhälle, i allt från bilar, tåg, flygplan, medicinteknisk utrustning, industrirobotar till moderna vitvaror. Med hjälp av inbyggd intelligens och kommunikation skapas förutsättningar för nya intäktströmmar genom att erbjuda kunderna nya tjänster inom eftermarknaden. Detta är ett område som många produktföretag tidigare inte haft så stort fokus på. Genom att koppla upp produkter och samla in data från produktstatus och kundbeteende kan man genom analys snabbt få överblick om hur kundservicen kan förbättras. Med en kombination av teknisk expertis, applikationskunnande och förståelse om kundens affär hjälper vi till att snabbt och säkert få ut deras produkter på marknaden.

Exempel på kunderbjudanden:

- Smarta produkter med inbyggd elektronik och intelligenta sensorer
- Uppkopplade produkter för bättre funktionalitet/användarupplevelse, nya tjänster och eftermarknad
- Testsystemlösningar för att förkorta utvecklingstider och höja produktkvalitén
- Life science-lösningar med avancerad sensorteknik, avancerad analys och nya uppkopplingsmöjligheter

SMARTA FABRIKER

Begreppet smarta fabriker bygger på att utnyttja övergripande IT-lösningar för styrning och övervakning av hela produktionsprocesser och är ett område som växer starkt. Automation och robotlösningar utgör här en viktig förutsättning och genom att anamma lösningar inom industri 4.0 och samla in data för att analysera information om drift och underhåll kan processerna förbättras till en ännu högre nivå och därmed uppnå en effektiv och hållbar produktion.

Exempel på kunderbjudanden:

- Överordnad produktionsstyrning (MES) som knyter samman gapet mellan affärssystem och automation samt möjliggör en mer optimerad produktion. Uppkoppling av produktionsutrustning är här en viktig hörnsten.
- Erbjudande inom robotlösningar grundas på ett gediget applikationskunnande inom många branscher. Med spetskompetens inom systemkonstruktion, mekanisk konstruktion, robot- och automationsprogrammering kan vi bygga upp konkurrenskraftiga, kompletta och flexibla robotbaserade produktionsanläggningar.
- Med Prevas effektiva underhållslösningar kan den smarta fabriken öka tillgängligheten och samtidigt sänka underhållskostnaderna. Med tillståndsbaserat underhåll som bygger på digitalisering tar man ytterligare ett steg mot produktion i världsklass.

SMARTA TJÄNSTER

För Prevas handlar smarta tjänster oftast om att kontinuerligt samla in stora mängder data (big data) från uppkopplade enheter. Data som analyseras och visualiseras för att ge en tydlig överblick av driftstatus och verkligt användande av funktioner och utrustningar. Information som ger insikter om behov av service och underhåll eller möjlighet till mera optimerat utnyttjande av insatsvaror och utrustningar samtidigt som man också får värdefull input till sin R&D-avdelning för förbättringsåtgärder.

Exempel på kunderbjudanden:

- Förbättrad kundupplevelse och nya affärsmodeller inom eftermarknad för tillverkaren. Möjliggörs genom uppkopplade produkter och ny teknik.
- Uppkopplade maskiner och instrument för utökad och effektivare serviceerbjudande.
- Effektivisering av drift, underhåll och support inom en eller flera anläggningar genom monitorering av drift i realtid.

TRÄFFA OSS PÅ

E-18, Odense,
11-13 september 2018

Produktivitetsdagen, Stockholm,
27 september 2018

High Tech Summit, Köpenhamn,
10-11 oktober 2018

Vedlikeholdsdagen, Oslo,
16-17 oktober 2018

Embedded Conference Scandinavia, Kista/Stockholm,
6-7 november 2018

UNDER SKALET

Under skalet är en webb-TV serie som Prevas producerar tillsammans med Ny Teknik. Filmerna publiceras av Ny Teknik på www.nyteknik.se/underskalet.

FÖLJ OSS



VIKTIGA HÄNDELSE UNDER PERIODEN

Information som offentliggjorts under första kvartalet.

- **Johan Strid ny VD på Prevas AB**

Styrelsen i Prevas har utsett Johan Strid till ny VD och koncernchef för Prevas AB. Han kommer närmast från Knowit och tillträder den 1 augusti 2018 och ersätter K-G Ramström som haft posten sedan våren 2013.

- **Samarbete med LYS Tehnologies**

LYS Technologies, ett nystartat Londonbaserat design- och teknologibolag, har lanserat den första produktgenerationen som med hjälp av ljussensorer och algoritmer, samt en tillhörande app, ger viktiga insikter i vilket ljusbehov en kropp behöver varje dag. På ett naturligt sätt kan man påverka sitt välbefinnande. LYS 1.0 är myntformad, bärbar och tillverkad i snygg skandinavisk design. På bara 9 månader har Prevas hjälpt LYS Technologies att ta sin innovativa idé genom snabb prototypframtagning, användartestning till produktion.

- **Prevas och Exseed Health samarbetar inom digital fertilitetsbehandling**

Exseed Health utvecklar en digital plattform som kan hjälpa par att uppfylla drömmen om att bli föräldrar. Prevas Life Science-expert har utsetts till utvecklingspartner i projektet.

MISSION

Prevas erbjuder lösningar och konsulttjänster inom produktutveckling, inbyggda system, industriell IT och automation till kunder som stävar efter ökad produktivitet och innovationstakt.

Genom att ständigt utveckla och utvecklas tar vi tillvara på teknikens och digitaliseringens framsteg. Tillsammans med våra kunder omsätter vi deras behov och idéer till ökad konkurrenskraft – i dag och i morgon.

VÄRDEN

Företagskulturen ”Prevas United” har skapats i nära samarbete mellan företagets medarbetare och ledning. Den bygger på våra fyra kärnvärden – ”Business Driven”, ”Open Minded”, ”Accountability” och ”Team Spirit” – som ofta benämns som ”BOAT”.

VISION

Med passion att lösa tekniska utmaningar ska Prevas uppfattas som en ledare i att utnyttja teknikens och digitaliseringens framsteg för att skapa en hållbar tillväxt i vårt samhälle.

INNOVATION OF GROWTH

Sedan tidernas begynnelse är det innovativa idéer som utvecklats världen. I ett globalt samhälle krävs en innovationstakt snabbare än någonsin för att säkra tillväxten. Sedan starten 1985 har Prevas uppgift varit att med hög teknisk kompetens och innovativa lösningar skapa tillväxt för sina kunder.

FINANSIELL INFORMATION, KONCERNEN

OMSÄTTNING

JANUARI - MARS

Nettoomsättningen uppgick till 195,4 Mkr (198,7), en minskning med 1,7 procent. Antal arbetsdagar uppgick till 63 st (64). Nettoomsättning per medarbetare uppgick till 374 Tkr (374).

RESULTAT

JANUARI - MARS

Rörelseresultatet EBIT uppgick till 8,0 Mkr (10,0) vilket ger en rörelsemarginal på 4,1 procent (5,0). Resultatet före av- och nedskrivningar EBITDA uppgick till 10,0 Mkr (12,7) vilket ger en resultatmarginal före av- och nedskrivningar på 5,1 procent (6,4). Resultat efter skatt uppgick till 5,7 Mkr (7,4).

KASSAFLÖDE, LIKVIDA MEDEL OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för perioden till 11,8 Mkr (13,6). Tillgängliga likvida medel uppgick vid periodens slut till 20,1 Mkr (13,2) varav ej utnyttjad checkkredit om 19,6 Mkr (12,8).

FINANSIELL STÄLLNING

Eget kapital uppgick vid periodens slut till 156,3 Mkr (146,6), vilket ger en soliditet om 44 procent (42). Eget kapital per aktie uppgick till 15,21 kr (14,24).

MEDARBETARE

Medelantalet medarbetare uppgick under perioden till 523 (532), varav 410 (417) i Sverige, 78 (64) i Danmark, 14 (30) i Övriga segment samt 21 (21) centralt. Antalet medarbetare vid periodens slut uppgick till 546 (540), där andelen kvinnliga medarbetare var 13 procent.

INVESTERINGAR

Under perioden uppgick koncernens investeringar i anläggningstillgångar till 0,8 Mkr (1,3) varav 0,6 Mkr (0,6) avsåg maskiner och inventarier samt 0,2 Mkr (0,1) produktutveckling och immateriella tillgångar. Utöver dessa uppgår anskaffningsvärden för leasingbilar till 1,8 Mkr (1,7).

VERKSAMHETSSTARKA NYCKELTAL, PROJEKT I TID

Som en del av företagets certifierade kvalitetssystem mäts ständigt kundnöjdhet, leveranssäkerhet och garantiarbete. Prevas har sedan starten 1985, ett mycket högt antal nöjda kunder samt unikt bra kvalitetstal gällande leveranssäkerhet och garanti. Prevas kundnöjdhet har ökat något under kvartalet och uppgår till 8,8 (skala från 1 till 10). Detta tillsammans med att 94,1 procent av våra projekt levererats i tid, gör att Prevas värderas högt av kunderna.

MODERBOLAGET

JANUARI - MARS

Omsättningen uppgick till 140,7 Mkr (153,5) och resultatet efter finansiella poster uppgick till 3,4 Mkr (6,1).

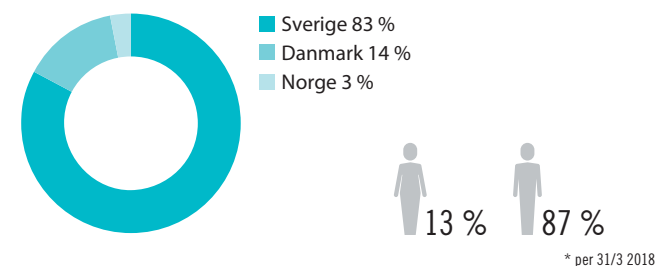
RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Prevas verkar i en starkt konkurrensutsatt och föränderlig marknad. Det skapar stora krav på riskhantering, eller det synsätt som Prevas fokuserar på – riskoptimering. Risker finns i alla verksamheter och målsättningen är alltid att reducera dessa till att få så

NYCKELTAL PER KVARTAL

	2018		2017		2016		2016		2016
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Rörelsens intäkter, Mkr	195,4	194,1	154,5	187,5	198,7	183,5	145,5	191,3	176,3
Rörelseresultat, Mkr	8,0	2,0	1,5	2,6	10,0	-8,5	-2,6	0,7	3,0
Rörelsemarginal i %	4,1	1,0	1,0	1,4	5,0	-4,6	-1,8	0,4	1,7
Antal arbetsdagar	63	63	65	59	64	64	66	62	61
Antal anställda vid periodens slut	546	538	532	535	540	548	583	586	590
Antal anställda, medeltal	523	511	488	514	532	533	527	561	551
Nettoomsättning/anställd, Tkr	374	380	317	365	374	344	276	343	320
Soliditet, %	44	41	44	43	42	39	44	42	43
Resultat per aktie, kr	0,53	0,10	0,09	0,15	0,72	-0,71	-0,18	0,01	0,16
Eget kapital per aktie, kr	15,21	14,58	14,46	14,39	14,24	13,54	14,24	14,33	14,29

TOTALT ANTAL MEDARBETARE *



liten påverkan som möjligt. Prevas har dock synsättet att varje risk även skapar nya möjligheter och driver förändring.

Utifrån detta perspektiv har Prevas integrerat riskhantering i alla delar av verksamheten, speciellt fokus finns inom områdena marknad, leverans och verksamhetsstyrning. Grunden i hanteringen av risker är företagets ledningssystem som säkerställer att arbetet med riskhantering görs på ett systematiskt och effektivt sätt. Löpande arbetar Prevas med riskutvärdering i alla steg från affärsutveckling till leverans. Därifrån identifieras nya möjligheter och vid behov implementeras riskminimerande åtgärder.

Exempel på verksamhets- och marknadsrelaterade risker är; konkurrens och prispress, negativ utveckling hos våra kunder, konjunkurrisker samt valuta- och ränterisker. Det är Prevas bedömning att riskerna har ökat något senaste åren men att första kvartalet 2018 inte har medfört någon ökad riskexponering. Andra risker är konkurrensen om kvalificerade medarbetare där risken fortsätter att öka under 2018. Utifrån Prevas position på marknaden som marknadsledare inom inbyggda system och industriell IT, är det viktigt att attrahera och rekrytera de absolut bästa personerna. Givet den fortsatt mycket goda arbetsmarknaden är just svårigheten att fortsatt bibehålla kompetenshöjden något som kan komma att påverka Prevas framöver.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

De typer av transaktioner som finns är redovisade i årsredovisningen 2017 under not 25 och är till största delen hänförbara till inköp och försäljning mellan koncernbolag. Transaktioner sker till marknadsmässiga villkor.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Koncernredovisningen har upprättats enligt International Financial Reporting Standards, IFRS, såsom de har antagits av EU, och i tillämpliga delar den svenska årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och rekommendationen RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Under 2018 har koncernen börjat tillämpa IFRS 9 Finansiella instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder. Effekterna av övergången till IFRS 15 har ej medfört någon väsentlig effekt för koncernen eller moderbolaget.

Enligt IFRS 15 redovisas intäkten när kunden får kontroll över erhållna tjänster istället för som tidigare när risker och förmåner övergick till kunden. IFRS 15 är också tydligare när det gäller att identifiera de olika prestationskraven i kontrakten med kunder.

IFRS 9 innebär en nedskrivningsmodell för kundförluster som baseras på förväntade kreditförluster istället för inträffade kreditförluster.

FINANSIELLA INSTRUMENT

Redovisat värde på likvida medel, kundfordringar, upparbetad ej fakturerad intäkt, räntebärande skulder och leverantörsskulder bedöms utgöra en approximation av verkligt värde för dessa fordringar och skulder.

NYCKELTAL

Från och med 3 juli 2016 tillämpas ESMA's (European Securities And Markets Authority) "Riktlinjer - Alternativa nyckeltal". Definitioner av Prevas nyckeltal återfinns på sidan 37 i årsredovisningen för 2017. De alternativa nyckeltalen används för att ge en mer utförlig beskrivning av hur den operationella verksamheten utvecklas såsom EBITDA medan andra alternativa nyckeltal fokuserar på ägarperspektivet såsom olika avkastningsmått.

Västerås den 3 maj 2018
Prevas AB (publ)

Karl-Gustav Ramström, CEO Prevas AB

Denna finansiella rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Publicerad 2018-05-03, 8:30 CET. Denna informationen är sådan information som Prevas AB (publ) är skyldiga att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden.

FINANSIELL ÖVERSIKT

För koncernen och moderbolaget.

RESULTATRÄKNINGAR i sammandrag, Tkr

	2018 Kv 1	2017 Kv 1	2017 Helår
Nettoomsättning	195 353	198 722	734 854
Aktiverat arbete	199	714	1 437
Övriga externa kostnader	-60 239	-63 734	-243 702
Personalkostnader	-125 326	-122 983	-466 790
Resultat före avskrivningar	9 987	12 719	25 799
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-921	-1 727	-5 658
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-1 049	-966	-3 978
Rörelseresultat	8 017	10 026	16 163
Finansnetto	-472	-466	-1 592
Resultat efter finansiella poster	7 545	9 560	14 571
Skatt	-1 858	-2 173	-3 059
Periodens resultat	5 687	7 387	11 512
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare	5 348	7 282	10 670
Periodens resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	339	105	842
Resultat per aktie före och efter utspädning i kr	0,53 kr	0,72 kr	1,06 kr

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT i sammandrag, Tkr

	2018 Kv 1	2017 Kv 1	2017 Helår
Periodens resultat	5 687	7 387	11 512
Poster som senare kan komma att omföras till periodens resultat;			
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	1 091	-216	-166
Periodens totalresultat efter skatt	6 778	7 171	11 346
Periodens totalresultat hänförligt till moderbolagets ägare	6 439	7 066	10 504
Periodens totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	339	105	842

BALANSRÄKNING i sammandrag, Tkr

	2018 31 mars	2017 31 mars	2017 31 dec
Goodwill	136 588	135 686	135 759
Övriga immateriella anläggningstillgångar	4 614	7 927	5 257
Materiella anläggningstillgångar	15 270	14 028	15 187
Uppskjuten skattefordran	3 813	4 538	3 732
Summa anläggningstillgångar	160 285	162 179	159 935
Kortfristiga fordringar	190 725	188 313	203 426
Likvida medel	520	336	886
Summa omsättningstillgångar	191 245	188 649	204 312
SUMMA TILLGÅNGAR	351 530	350 828	364 247
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	153 688	143 811	147 249
Eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	2 625	2 749	2 286
Eget kapital	156 313	146 560	149 535
Uppskjuten skatteskuld	8 005	8 653	8 097
Långfristiga räntebärande skulder	8 514	7 328	8 369
Summa långfristiga skulder	16 519	15 981	16 466
Kortfristiga avsättningar	981	2 566	1 287
Kortfristiga räntebärande skulder	49 758	49 735	60 932
Övriga kortfristiga skulder	127 959	135 986	136 027
Summa kortfristiga skulder	178 698	188 387	198 246
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	351 530	350 828	364 247

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL i sammandrag, Tkr

	2018 31 mars	2017 31 mars	2017 Helår
Ingående balans	149 535	139 389	139 389
Periodens summa totalresultat hänförligt till moderbolagets ägare	6 439	7 066	10 504
Periodens summa totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	339	105	842
Utdelning innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–1 200
Utgående balans	156 313	146 560	149 535
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	153 688	143 811	147 249
Eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	2 625	2 749	2 296

RÖRELSESEGMENT januari - mars 2018, Tkr

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncerngemensamt och eliminerings	Totalt koncernen
Försäljning till externa kunder	159 209	27 644	8 500	–	195 353
Försäljning till andra segment	243	1 190	304	–1 737	
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA	10 525	1 403	280	–2 221	9 987
Avskrivningar	–1 241	–310	–419	–	–1 970
Rörelseresultat, EBIT	9 284	1 093	–139	–1 292	8 017
Finansiella poster				–472	–472
Resultat före skatt					7 545

RÖRELSESEGMENT januari - mars 2017, Tkr

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncerngemensamt och eliminerings	Totalt koncernen
Försäljning till externa kunder	164 947	23 754	10 021	–	198 722
Försäljning till andra segment	419	305	565	–1 289	
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA	10 764	2 459	788	–1 292	12 719
Avskrivningar	–1 883	–312	–498	–	–2 693
Rörelseresultat, EBIT	8 881	2 147	290	–1 292	10 026
Finansiella poster				–466	–466
Resultat före skatt					9 560

RÖRELSESEGMENT januari - december 2017, Tkr

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncerngemensamt och eliminerings	Totalt koncernen
Försäljning till externa kunder	601 289	96 354	37 211	–	734 854
Försäljning till andra segment	1 520	4 511	1 866	–7 897	
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA	20 378	7 580	1 186	–3 345	25 799
Avskrivningar	–6 402	–1 333	–1 901	–	–9 636
Rörelseresultat, EBIT	13 976	6 247	–715	–3 345	16 163
Finansiella poster				–1 592	–1 592
Resultat före skatt					14 571

**FÖRSÄLJNING TILL EXTERNA KUNDER PER SEGMENT,
januari - mars 2018, Tkr**

Branscher	Sverige	Danmark	Övriga	Totalt koncernen
Energi	9 040	7 755	1 673	18 468
Fordon	13 399	801	–	14 200
Försvar	15 795	495	15	16 305
Life Science	32 186	4 255	323	36 763
Livsmedel	8 750	1 373	1 781	11 905
Tillverkning	40 032	7 264	2 290	49 586
Telekom	14 773	216	–	14 990
Övriga	25 234	5 484	2 418	33 136
Totalt	159 209	27 644	8 500	195 353

**FÖRSÄLJNING TILL EXTERNA KUNDER PER SEGMENT,
januari - mars 2017, Tkr**

Branscher	Sverige	Danmark	Övriga	Totalt koncernen
Energi	15 536	7 002	2 385	24 922
Fordon	12 213	449	–	12 662
Försvar	11 370	816	1 247	13 433
Life Science	29 810	2 525	502	32 836
Livsmedel	16 887	807	1 664	19 359
Tillverkning	36 263	10 963	1 826	49 052
Telekom	14 074	78	194	14 346
Övriga	28 794	1 114	2 203	32 111
Totalt	164 947	23 754	10 021	198 722

ANALYS AV KASSAFLÖDE i sammandrag, Tkr

	2018 Kv 1	2017 KV 1	2017 Helår
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Resultat före skatt	7 545	9 560	14 571
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	157	1 953	5 499
Betald inkomstskatt	-542	-598	-1 143
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	7 160	10 915	18 927
Förändringar av rörelsefordringar	12 701	8 785	-6 328
Förändringar av rörelseskulder	-8 068	-6 141	-4 525
Kassaflöde från den löpande verksamheten	11 793	13 559	8 074
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av verksamheter och aktier exkl. likvida medel	-500	-500	-2 375*
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-199	-714	-1 821
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-596	-544	-1 828
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 295	-1 758	-6 024
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Amortering på lån	-	-1 700	-6 800
Förändring av checkkredit	-11 124	-10 926	5 338
Utbetald utdelning	-	-	-1 200
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-11 124	-12 626	-2 662
Periodens kassaflöde	-626	-825	-612
Likvida medel vid periodens början	886	1 260	1 260
Kursdifferens i likvida medel	260	-99	239
Likvida medel vid periodens slut	520	336	886

*) Avser utbetalda tilläggsköpeskillingar.

NYCKELTAL, Tkr

	2018 Kv 1	2017 KV 1	2017 Helår
Resultatmarginal före av- och nedskrivningar/EBITDA	5,1 %	6,4 %	3,5 %
Rörelsemarginal/EBIT	4,1 %	5,0 %	2,2 %
Resultatmarginal	3,9 %	4,8 %	2,0 %
<i>Antal utestående aktier vid rapportperiodens utgång, tusental</i>			
före och efter utspädning	10 102	10 102	10 102
<i>Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental</i>			
före och efter utspädning	10 102	10 102	10 102
Resultat per aktie före och efter utspädning	0,53 kr	0,72 kr	1,06 kr
Eget kapital per aktie före och efter utspädning	15,21 kr	14,24 kr	14,58 kr
Soliditet	44 %	42 %	41 %
Avkastning på sysselsatt kapital, %	3,7 %	4,9 %	7,9 %
Avkastning på eget kapital, %	3,7 %	5,2 %	8,0 %
Medelantal medarbetare	523	532	510
Antal arbetsdagar	63	64	251
Omsättning per medarbetare i Tkr	374	374	1 441

Definitioner av nyckeltal, se sid 37 i Prevas årsredovisning 2017.

RESULTATRÄKNINGAR i sammandrag, Tkr

	2018 Kv 1	2017 Kv 1	2017 Helår
Nettoomsättning	140 663	153 461	549 142
Aktiverat arbete	–	599	930
Övriga externa kostnader	–49 315	–57 652	–211 244
Personalkostnader	–87 088	–88 438	–331 332
Avskrivningar immateriella anläggningkostnader	–324	–1 265	–4 537
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	–170	–185	–690
Rörelseresultat	3 766	6 520	2 269
Resultat från andelar i koncernföretag	–	–	2 995
Ränteintäkter och liknande resultatposter	48	42	713
Räntekostnader och liknande resultatposter	–414	–423	–1 967
Resultat efter finansiella poster	3 400	6 139	4 010
Skatt	–873	–1 517	–1 123
Periodens resultat	2 527	4 622	2 887

BALANSRÄKNING i sammandrag, Tkr

	2018 31 mars	2017 31 mars	2017 31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	3 711	6 594	4 035
Materiella anläggningstillgångar	1 403	1 469	1 387
Finansiella anläggningstillgångar	64 134	63 379	64 134
Kortfristiga fordringar	143 378	142 051	158 098
Kassa och Bank	2	12	2
Summa tillgångar	212 628	213 505	227 656
Bundet eget kapital	36 719	42 948	36 719
Fritt eget kapital	4 627	–2 394	2 100
Eget kapital	41 346	40 554	38 819
Avsättningar	1 129	3 075	3 391
Kortfristiga räntebärande skulder	47 498	47 265	56 528
Övriga kortfristiga skulder	122 655	122 611	128 918
Summa skulder och eget kapital	212 628	213 505	227 656

Prevas startade 1985 och är partner till företag inom många branscher. Vår passion är att lösa teknikutmaningar för att utveckla smarta produkter och smarta fabriker. Med spetskompetens inom produktutveckling, inbyggda system och industriell IT & automation bidrar Prevas med innovativa lösningar och tjänster som skapar tillväxt.

Kontor finns i Sverige, Danmark, Norge och Indien med ca 550 medarbetare.

Prevas är börsnoterade på NASDAQ Stockholm sedan 1998.



Prevas AB (publ), org.nr. 556252-1384
Box 4, (Legeringsgatan 18), 721 03 Västerås
Tel. 021-360 19 00, info@prevas.se

www.prevas.se