

A photograph of two hikers on a dirt trail in a forest. The hiker in the foreground is wearing a white and red shirt and black pants, using trekking poles. The hiker in the background is wearing a blue and red shirt and black shorts, also using trekking poles. The trail is rocky and surrounded by dense green foliage.

# DELÅRSRAPPORT januari - juni 2018

Västerås, 17 juli 2018

*Vår passion är att lösa teknikutmaningar för att utveckla smarta produkter, smarta fabriker och smarta tjänster.*

## APRIL - JUNI 2018

- Nettoomsättning 202,8 Mkr (187,5)
- Resultat före av- och nedskrivningar 5,8 Mkr (5,1)
- Rörelseresultat EBIT 4,2 Mkr (2,6)
- Rörelsemarginal EBIT 2,1 % (1,4)
- Resultat efter skatt 3,3 Mkr (1,8)
- Resultat per aktie 0,31 kr (0,15)

## JANUARI - JUNI 2018

- Nettoomsättning 398,2 Mkr (386,2)
- Resultat före av- och nedskrivningar 15,8 Mkr (17,8)
- Rörelseresultat EBIT 12,2 Mkr (12,7)
- Rörelsemarginal EBIT 3,1 % (3,3)
- Resultat efter skatt 9,0 Mkr (9,1)
- Resultat per aktie 0,84 kr (0,87)

# SAMARBETEN INOM DIGITALISERING

Prevas satsning på smarta produkter, smarta fabriker och smarta tjänster bär frukt. Vi har en bra orderingång, ökad omsättning och resultatet för kvartalet är bättre än föregående år. Vi får många intressanta förfrågningar och affärer inom digitaliseringen från branscher med god tillväxt som Life Science samt fordons- och tillverkningsindustrin. Affärer som skapar bra förutsättningar för en hög beläggning framöver.

En viss oro finns i Sverige och Norden där diskussioner påbörjats om att konjunkturen ser ut att dämpas inom vissa sektorer. Prevas vänder sig i huvudsak till internationella aktörer samt företag inom områden som Life Science och dessa företag drivs i huvudsak av världskonjunkturen och andra faktorer vilket gör dem mindre känsliga för inhemsk påverkan. Samtidigt är industrin allt villigare att ta till sig ny teknik och anammar alltmer agila arbetsätt där de utforskar nya möjligheter med digitalisering. Det gäller inte bara för stora företag utan även små och medelstora företag (SMF).

## UTVECKLING AV INNOVATIVA PRODUTER OCH EFFEKTIV PRODUKTION

Allt fler företag ser Prevas som en viktig samarbetspartner vad gäller att dra nytta av digitaliseringens möjligheter. Vi har en stabil kundbas bland de större företagen samtidigt som andelen affärer från SMF-företag har ökat. Det är en medveten strategi att bredda kundbasen och att även sprida kunskap till de mindre företagen vilket är viktigt för att de inte skall hamna på efterkälken i den globala konkurrensen.

Mycket av utvecklingen kokar ner till att hantera och analysera stora mängder data, utveckla avancerade mjukvarufunktioner och att ta fram ny hårdvara kopplat till smarta sensorer eller en helt ny produkt. Vi hanterar hela kompetenskedjan, antingen i form av enskilda delmoment i projekt till större kunder, eller som alltmera efterfrågas av våra små och medelstora kunder, helhetslösningar från produktdefinition till industrialisering. Något som framför allt varit tydligt i vår framgångsrika digitaliseringssatsning i Danmark.

## ATTRAHERA FLER MEDARBETARE

Teknikutvecklingen går snabbt framåt och digitaliseringen förändrar kraven på kompetensförsörjning. Att hitta fler medarbetare för att svara upp mot efterfrågan från våra kunder är en ständig utmaning. Inom samtliga regioner jobbar vi aktivt med att rekrytera och engagera medarbetare som gillar att arbeta med olika typer av uppdrag. Det är i mixen av olika bakgrund, kunskap och erfarenhet som innovationer växer fram. Samtidigt är det många som slåss om ingenjörerna och här utgör Prevas partnernetverk också ett viktigt komplement för att på ett effektivt sätt säkra tillgången till kompetenta resurser.

Våra kompetenta medarbetare och starka erbjudanden är både en förutsättning för och orsak till våra kunders framgång. Det finns så mycket nytt att ta till sig för våra kunder att det är svårt att se vad som skulle kunna få utvecklingen att slå av på takten. Det vi nu tillsammans med våra kunder driver är något vi velat göra länge, men vi har inte riktigt haft alla delar på plats. Nu finns förutsättningarna och en i grunden genomtänkt plattform att bygga vidare på. Vi upplever således en fortsatt stark marknad med många möjligheter där vi skapat oss förutsättningar för tillväxt och en fortsatt resa mot ökad kostnadseffektivitet och lönsamhet.

Med en stark orderingång i ryggen och väl positionerade erbjudanden ser vi med tillförsikt på framtiden och Prevas utveckling.

Karl-Gustav Ramström  
CEO Prevas AB

### KOMMANDE RAPPORTER

Delårsrapport januari - september,  
**24 oktober 2018**  
Bokslutskommuniké 2018,  
**13 februari 2019**

### MER INFORMATION

Karl-Gustav Ramström, CEO  
Tel: 021-360 19 00  
Mobil: 070-349 20 90  
E-mail: karl-gustav.ramstrom@prevas.se

Andreas Lindahl, CFO  
Tel: 021-360 19 34  
Mobil: 070-547 08 25  
E-mail: andreas.lindahl@prevas.se

# VERKSAMHET

Prevas är partner till företag inom många branscher. Vår passion är att lösa teknikutmaningar för att utveckla smarta produkter, smarta fabriker och smarta tjänster. Tillsammans med våra kunder tar vi tillvara på teknikens och digitaliserings framsteg och omsätter kundens behov och idéer till ökad hållbarhet och konkurrenskraft.

## MARKNAD

Marknadsläget fortsätter att utvecklas starkt mycket tack vare digitaliseringstrenden. Många företag arbetar intensivt med att hänga med och vara konkurrenskraftiga när marknaden och nya affärsmodeller utvecklas i en allt snabbare takt. Förändringsprojekten innefattar både framtagning av nya produkter och tjänster samtidigt som produktionseffektiviteten behöver vässas. Allt detta leder till en hög efterfrågan på ingenjörskompetens och konsulttjänster.

Prevas har etablerat sig som en av de mest kompletta leverantörerna till industrin inom digitaliseringsområdet. Både nya och befintliga kunder anlitar Prevas för att kunna dra nytta av nya teknologier och affärsmodeller för att stärka sin konkurrenskraft och skapa nya intäkter. Prevas erbjuder allt från idéskapande ledningsworkshopar till helhetslösningar och konsultstöd inom områden som Internet of Things och industri 4.0. Prevas har paketerat dessa erbjudanden i form av lösningar och tjänster för smarta produkter, smarta fabriker och smarta tjänster.

Life Science är en bransch som sedan länge haft en stark utveckling och Prevas fortsätter sin fokuserade satsning inom området. Prevas har sedan länge varit marknadsledande inom lösningar och tjänster med inriktning mot utveckling av medicinsk utrustning och diagnostik samt automatiserad produktion av läkemedel och instrument. En kritisk faktor för branschen är de tuffa regulatoriska kraven där Prevas kompetens och kvalitetsrykte är mycket uppskattade. Prevas har under året rekryterat flera nya konsulter med lång erfarenhet inom Quality & Compliance, d.v.s. kvalitetssäkring inom utveckling och produktion. Under det andra kvartalet har Prevas också fått förnyat och upgraderat certifikat inom den nya standarden ISO13485-2016. Under kvartalet har bland annat en större order erhållits från en internationell kund för att utveckla ett avancerat medicinskt analysinstrument. På ordersidan finns även både större etablerade företag som GE HealthCare, Novo Nordisk, Alere, Baxter Gambro, HemoCue, Nobel Biocare och Maquet Critical Care men även många nya mindre innovativa företag som exempelvis QuickCool, Kontigo Care, Zenicor och Exseed Health.

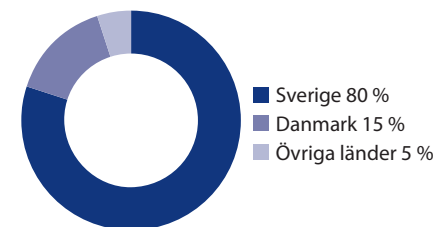
Försvarsindustrin fortsätter sin positiva marknadsutveckling. Efterfrågan på specialistkonsulter för att utveckla nya avancerade system baserade på ny teknik är stor. Prevas har under året varit lyckosamma i sin satsning till att effektivt och snabbt få ut nya ingenjörer med hög kompetens i uppdrag. Även en del in-house projekt mot några viktiga kunder har också startats inom denna mycket sekretessbelagda bransch. Som exempel på ny kund kan nämnas Ilias Solutions som arbetar med militära fordon. I övrigt återfinns SAAB och BAE Systems som stora långsiktiga kunder.

Verkstads- och fordonsindustrins goda konjunkturläge fortsätter. Ny teknik som exempelvis Augmented Reality (AR), smartphones och surfplattor används alltmer för att på ett snabbt sätt ge överskådlig information till operatörer och fabriksledning. Prevas har här tagit fram nya lösningar som uppskattas av kunderna. Robotautomation är ett område som vuxit kraftigt inom Prevas det senaste året och under kvartalet har bland annat order erhållits från Sandvik och GKN Driveline.

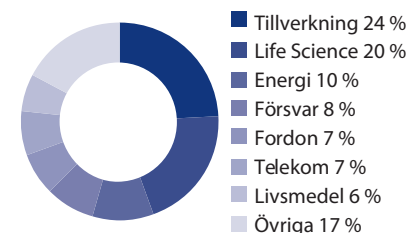
Den nya digitaliseringstrenden ger många nya möjligheter för att skapa ett hållbart och klimatsmart samhälle. Prevas är här med och utvecklar nya innovativa tekniska lösningar i form av väderstationer, övervakning av vindkraftverk, solpanelsteknik m.m. Detta är en marknad som kommer att fortsätta växa i en allt högre takt framöver.

Smart underhåll och system för fältservice som skapar både bättre kapacitetsutnyttjande och nya intäktskällor inom bland annat eftermarknad är också ett område där intresset hela tiden ökar. Prevas lösningar baseras bland annat på Artificiell Intelligens (AI) och Machine Learning för att ge kunderna effektivt stöd inom produktion och service.

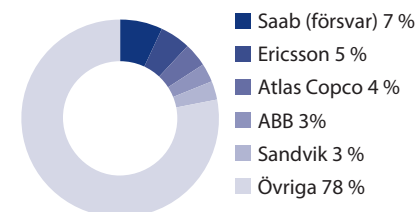
OMSÄTTNING  
FÖRDELAT PER SEGMENT, Q1-2 2018



BRANSCHINDELNING, Q1-2 2018



DE STÖRSTA KUNDERNA, Q1-2 2018



## ERBJUDANDEN

Digitaliseringsvägen har öppnat upp nya möjligheter inom i stort sett alla områden i samhället och vi märker av dess påverkan dagligen. Prevas satsning inom digitalisering inriktar sig på smarta produkter, smarta fabriker och smarta tjänster, i form av nya innovativa produkter med ökad funktionalitet och förbättrad kundupplevelse och nya systemlösningar för effektivare produktion och service.

## SMARTA PRODUKTER

Dagens smarta produkter blir alltmer komplexa och elektronik med avancerad mjukvara förekommer överallt i dagens samhälle, i allt från bilar, tåg, flygplan, medicinteknisk utrustning, industrirobotar till moderna vitvaror. Med hjälp av inbyggd intelligens och kommunikation skapas förutsättningar för nya intäktsströmmar genom att erbjuda kunderna nya tjänster inom eftermarknaden. Detta är ett område som många produktföretag tidigare inte haft så stort fokus på. Genom att koppla upp produkter och samla in data från produktstatus och kundbeteende kan man genom analys snabbt få överblick om hur kundservicen kan förbättras. Med en kombination av teknisk expertis, applikationskunnande och förståelse om kundens affär hjälper vi till att snabbt och säkert få ut deras produkter på marknaden.

Exempel på kunderbidanden:

- Smarta produkter med inbyggd elektronik och intelligenta sensorer
- Uppkopplade produkter för bättre funktionalitet/användarupplevelse, nya tjänster och eftermarknad
- Testsystemlösningar för att förkorta utvecklingstider och höja produktkvalitén
- Life science-lösningar med avancerad sensorteknik, avancerad analys och nya uppkopplingsmöjligheter

## SMARTA FABRIKER

Begreppet smarta fabriker bygger på att utnyttja övergripande IT-lösningar för styrning och övervakning av hela produktionsprocesser och är ett område som växer starkt. Automation och robotlösningar utgör här en viktig förutsättning och genom att anamma lösningar inom industri 4.0 och samla in data för att analysera information om drift och underhåll kan processerna förbättras till en ännu högre nivå och därmed uppnå en effektiv och hållbar produktion.

Exempel på kunderbidanden:

- Överordnad produktionsstyrning (MES) som knyter samman gapet mellan affärssystem och automation samt möjliggör en mer optimerad produktion. Uppkoppling av produktionsutrustning är här en viktig hörnsten.
- Erbjudande inom robotlösningar grundas på ett gediget applikationskunnande inom många branscher. Med spetskompetens inom systemkonstruktion, mekanisk konstruktion, robot- och automationsprogrammering kan vi bygga upp konkurrenskraftiga, kompletta och flexibla robotbaserade produktionsanläggningar.
- Med Prevas effektiva underhållslösningar kan den smarta fabriken öka tillgängligheten och samtidigt sänka underhållskostnaderna. Med tillståndsbaseerat underhåll som bygger på digitalisering tar man ytterligare ett steg mot produktion i världsklass.

## SMARTA TJÄNSTER

För Prevas handlar smarta tjänster oftast om att kontinuerligt samla in stora mängder data (big data) från uppkopplade enheter. Data som analyseras och visualiseras för att ge en tydlig överblick av driftstatus och verkligt användande av funktioner och utrustningar. Information som ger insikter om behov av service och underhåll eller möjlighet till ett optimerat utnyttjande av insatsvaror och utrustningar samtidigt som man också får värdefull input till sin R&D-avdelning för förbättringsåtgärder.

Exempel på kunderbidanden:

- Förbättrad kundupplevelse och nya affärsmoeller inom eftermarknad för tillverkaren. Möjliggörs genom uppkopplade produkter och ny teknik.
- Uppkopplade maskiner och instrument för utökad och effektivare serviceerbjudande.
- Effektivisering av drift, underhåll och support inom en eller flera anläggningar genom monitorering av drift i realtid.

## TRÄFFA OSS PÅ

E-18, Odense,  
11-13 september 2018

Produktivitetsdagen, Stockholm,  
27 september 2018

Automation Summit, Göteborg,  
9 oktober 2018

High Tech Summit, Köpenhamn,  
10-11 oktober 2018

Velikeholdsdagen, Oslo,  
16-17 oktober 2018

Embedded Conference Scandinavia, Kista/Stockholm,  
6-7 november 2018

## UNDER SKALET

Under skalet är en webb-TV serie som Prevas producerar tillsammans med Ny Teknik. Filmerna publiceras av Ny Teknik på [www.nyteknik.se/underskalet](http://www.nyteknik.se/underskalet).

## FÖLJ OSS



## VIKTIGA HÄNDELSE R UNDER PERIODEN

Information som offentliggjorts under andra kvartalet.

- **Ny styrelseordförande och nya styrelsemedlemmar**

Bengt-Erik Lindgren är ny styrelseordförande i Prevas AB och tar därmed över rollen från Göran Lundin som avböjt omval och som haft ordföranderollen sedan 2000. Bengt-Erik har tidigare bland annat varit vice VD för Swedbank. Prevas går in i en ny spännande utvecklingsfas vilket tillsammans med att flera ledamöter avböjt omval till årsstämman 2018 medfört att tre personer har blivit nyvalda till Prevas styrelse. Intill nästa årsstämma omvaldes Ulrika Grönberg och Bengt-Erik Lindgren. Nyval gjordes av Pia Sandvik, Christer Parkegren och Joakim Alkman. Göran Lundin ingår, tillsammans med Bengt Stillström och Mikael Sundquist, i företagets valberedning.

- **Satsar inom Life Science**

Med 30 års erfarenhet av projekt och produktutveckling inom Life Science har Prevas profilerat sig som en kompetent partner i utveckling av medicintekniska produkter. Nu genomför företaget en dedikerad satsning inom Life Science med ett utökat tjänsteutbud samt marknadstäckning med mål att kraftigt öka omsättningen inom de närmsta åren.

- **Söker fler partners**

Prevas har ett växande partner nätverk av konsulter som är mycket viktigt för verksamheten. Oavsett om anledningen till att ta in partner konsulter är att det saknas ledig kapacitet eller eftersökt kompetens kan företaget tack vare partner nätverket ändå vinna kundprojekten. I takt med att kundförfrågningar ökar behöver partner nätverket också växa varför en satsning på nätverksamhet genomförs.

- **Kamerasystem för digitaliserad processtyrning**

Prevas har tagit fram ett visionssystem för att processsäkra och optimera valsningen av stora plåtar hos Outokumpu – ett system som även har väckt stort intresse inom annan industri. Den digitala lösningen är både skalbar och anpassningsbar till olika användningsområden och verksamheter med avancerad mätning i kombination med kostnadseffektiv teknik.

## VIKTIGA HÄNDELSE R EFTER PERIODEN

Information som offentliggjorts efter andra kvartalet samt viktiga händelser som inträffar under andra kvartalet.

- **Prevas har ingått avtal med OMV (Norge) AS om att installera Prevas produkt Mikon för automatisk produktionsrapportering i Norge**

Prevas lösning Mikon kommer att samla in, tolka, distribuera och rapportera data från olje- och gasproduktion för OMV i Norge. Systemet kommer också att tillhandahålla ytterligare beräkningar som krävs för OMV:s rapportering. Detta för att säkerställa att data för beslutsunderlag finns tillgängliga dygnet runt, årets alla dagar.

- **Johan Strid ny VD på Prevas AB**

Styrelsen i Prevas har utsett Johan Strid till ny VD och koncernchef för Prevas AB. Han kommer närmast från Knowit och tillträder den 1 augusti 2018 och ersätter K-G Ramström som haft posten sedan våren 2013.

## MISSION

Prevas erbjuder lösningar och konsulttjänster inom produktutveckling, inbyggda system, industriell IT och automation till kunder som strävar efter ökad produktivitet och innovationstakt.

Genom att ständigt utveckla och utvecklas tar vi tillvara på teknikens och digitaliseringens framsteg. Tillsammans med våra kunder omsätter vi deras behov och idéer till ökad konkurrenskraft – i dag och i morgon.

## VÄRDEN

Företagskulturen "Prevas United" har skapats i nära samarbete mellan företagets medarbetare och ledning. Den bygger på våra fyra kärnvärden – "Business Driven", "Open Minded", "Accountability" och "Team Spirit" – som ofta benämns som "BOAT".

## VISION

Med passion att lösa tekniska utmaningar ska Prevas uppfattas som en ledare i att utnyttja teknikens och digitaliseringens framsteg för att skapa en hållbar tillväxt i vårt samhälle.

## INNOVATION FOR GROWTH

Sedan tidernas begynnelse är det innovativa idéer som utvecklats världen. I ett globalt samhälle krävs en innovationstakt snabbare än någonsin för att säkra en tillväxt. Sedan starten 1985 har Prevas uppgift varit att med hög teknisk kompetens och innovativa lösningar skapa tillväxt för sina kunder.

# FINANSIELL INFORMATION, KONCERNEN

## OMSÄTTNING

### APRIL - JUNI

Nettoomsättningen uppgick till 202,8 Mkr (187,5). Antal arbetsdagar uppgick till 60 st (59). Nettoomsättning per medarbetare uppgick till 386 Tkr (365).

### JANUARI - JUNI

Nettoomsättningen uppgick till 398,2 Mkr (386,2). Antal arbetsdagar uppgick till 123 st (123). Nettoomsättning per medarbetare uppgick till 758 Tkr (737 Tkr).

## RESULTAT

### APRIL - JUNI

Rörelseresultatet EBIT uppgick till 4,2 Mkr (2,6) vilket ger en rörelsemarginal på 2,1 procent (1,4). Resultatet före av- och nedskrivningar EBITDA uppgick till 5,8 Mkr (5,1) vilket ger en resultatmarginal före av- och nedskrivningar på 2,9 procent (2,7). Resultat efter skatt uppgick till 3,3 Mkr (1,8). Verksamheten har fortsatt haft en positiv utveckling på konsultbeläggningen.

### JANUARI - JUNI

Rörelseresultatet EBIT uppgick till 12,2 Mkr (12,7) vilket ger

en rörelsemarginal på 3,1 procent (3,3). Resultatet före av- och nedskrivningar EBITDA uppgick till 15,8 Mkr (17,8) vilket ger en resultatmarginal före av- och nedskrivningar på 4,0 procent (4,6). Resultat efter skatt uppgick till 9,0 Mkr (9,1).

## KASSAFLÖDE, LIKVIDA MEDEL OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick första halvåret till 13,4 Mkr (16,3). Tillgängliga likvida medel uppgick vid periodens slut till 19,0 Mkr (12,1) varav ej utnyttjad checkkredit om 18,1 Mkr (11,9).

## FINANSIELL STÄLLNING

Eget kapital uppgick vid periodens slut till 158,9 Mkr (147,2), vilket ger en soliditet om 44 procent (43). Eget kapital per aktie uppgick till 15,50 kr (14,39).

## MEDARBETARE

Medelantalet medarbetare uppgick under halvårsperioden till 525 (524), varav 408 (412) i Sverige, 80 (66) i Danmark, 14 (25) i Övriga segment samt 23 (21) centralt. Antalet medarbetare vid periodens slut uppgick till 551 (535), varav andelen kvinnliga medarbetare var 13 procent.

## INVESTERINGAR

Under kvartalet uppgick koncernens investeringar i anläggningstillgångar till 0,9 Mkr (0,8) varav 0,5 Mkr (0,5) avsåg maskiner och inventarier samt 0,4 Mkr (0,3) produktutveckling och immateriella tillgångar. Utöver dessa uppgår anskaffningsvärden för leasingbilar till 1,5 Mkr (0,7).

## VERKSAMHETSSTARKA NYCKELTAL, PROJEKT I TID

Som en del av företagets certifierade kvalitetssystem mäts ständigt kundnöjdhet, leveranssäkerhet och garantiarbete. Prevas har sedan starten 1985, ett mycket högt antal nöjda kunder samt unikt bra kvalitetstal gällande leveranssäkerhet och garanti. Prevas kundnöjdhet har ökat något under kvartalet och uppgår till 8,7 (skala från 1 till 10). Detta tillsammans med att 95 procent av våra projekt levererats i tid, gör att Prevas värderas högt av kunderna.

## MODERBOLAGET

### APRIL - JUNI

Omsättningen uppgick till 143,9 Mkr (143,5) och resultatet efter finansiella poster uppgick till -1,5 Mkr (4,3).

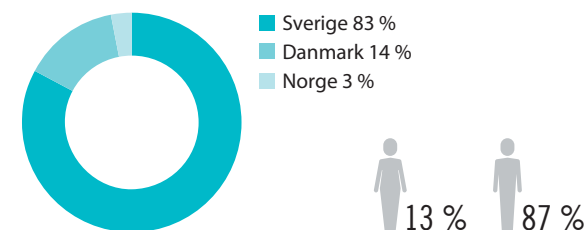
### JANUARI - JUNI

Omsättningen uppgick till 284,5 Mkr (297,0) och resultatet efter finansiella poster uppgick till 1,9 Mkr (10,4).

## NYCKELTAL PER KVARTAL

	2018	2018	2017	2017	2017	2017	2016	2016	2016	2016
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Rörelsens intäkter, Mkr	202,8	195,4	194,1	154,5	187,5	198,7	183,5	145,5	191,3	176,3
Rörelseresultat, Mkr	4,2	8,0	2,0	1,5	2,6	10,0	-8,5	-2,6	0,7	3,0
Rörelsemarginal i %	2,1	4,1	1,0	1,0	1,4	5,0	-4,6	-1,8	0,4	1,7
Antal arbetsdagar	60	63	63	65	59	64	64	66	62	61
Antal anställda vid periodens slut	551	546	538	532	535	540	548	583	586	590
Antal anställda, medeltal	526	523	511	488	514	532	533	527	561	551
Nettoomsättning/anställd, Tkr	386	374	380	317	365	374	344	276	343	320
Soliditet, %	44	44	41	44	43	42	39	44	42	43
Resultat per aktie, kr	0,31	0,53	0,10	0,09	0,15	0,72	-0,71	-0,18	0,01	0,16
Eget kapital per aktie, kr	15,50	15,21	14,58	14,46	14,39	14,24	13,54	14,24	14,33	14,29

## TOTALT ANTAL MEDARBETARE \*



\* per 30/6 2018

## RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Prevas verkar i en starkt konkurrensutsatt och föränderlig marknad. Det skapar stora krav på riskhantering, eller det synsätt som Prevas fokuserar på – riskoptimering. Risker finns i alla verksamheter och målsättningen är alltid att reducera dessa till att få så liten påverkan som möjligt. Prevas har dock synsättet att varje risk även skapar nya möjligheter och driver förändring.

Utifrån detta perspektiv har Prevas integrerat riskhantering i alla delar av verksamheten, speciellt fokus finns inom områdena marknad, leverans och verksamhetsstyrning. Grunden i hanteringen av risker är företagets ledningssystem som säkerställer att arbetet med riskhantering görs på ett systematiskt och effektivt sätt. Löpande arbetar Prevas med riskutvärdering i alla steg från affärsutveckling till leverans. Därifrån identifieras nya möjligheter och vid behov implementeras riskminimerande åtgärder.

Exempel på verksamhets- och marknadsrelaterade risker är; konkurrens och prispress, negativ utveckling hos våra kunder, konjunkturrisiker samt valuta- och ränterisker. Det är Prevas bedömning att riskerna har ökat något senaste åren men att första halvåret 2018 inte har medfört någon ökad riskexponering. Andra risker är konkurrensen om kvalificerade medarbetare där risken fortsätter att öka under 2018. Utifrån Prevas position på marknaden som marknadsledare inom inbyggda system och industriell IT, är det viktigt att attrahera och rekrytera de absolut bästa personerna. Givet den fortsatt mycket goda arbetsmarknaden är just svårigheten att fortsatt bibehålla kompetenshöjden något som kan komma att påverka Prevas framöver. Mer information om

Prevas risker och hantering av dessa kan läsas i årsredovisningen för 2017 sid 34.

## TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

De typer av transaktioner som finns är redovisade i årsredovisningen 2017 under not 25 och är till största delen hänförliga till inköp och försäljning mellan koncernbolag. Transaktioner sker till marknadsmässiga villkor.

## REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Koncernredovisningen har upprättats enligt International Financial Reporting Standards, IFRS, såsom de har antagits av EU, och i tillämpliga delar den svenska årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och rekommendationen RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Under 2018 har koncernen börjat tillämpa IFRS 9 Finansiella instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder. Effekterna av övergången till IFRS 15 har ej medfört någon väsentlig effekt för koncernen eller moderbolaget.

Enligt IFRS 15 redovisas intäkten när kunden får kontroll över erhållna tjänster istället för som tidigare när risker och förmåner övergick till kunden. IFRS 15 är också tydligare när det gäller att identifiera de olika prestationskraven i kontrakten med kunder.

IFRS 9 innebär en nedskrivningsmodell för kundförluster som baseras på förväntade kreditförluster istället för inträffade kreditförluster.

## FINANSIELLA INSTRUMENT

Redovisat värde på likvida medel, kundfordringar, upparbetad ej fakturerad intäkt, räntebärande skulder och leverantörsskulder bedöms utgöra en approximation av verkligt värde för dessa fordringar och skulder.

## NYCKELTAL

Från och med 3 juli 2016 tillämpas ESMA's (European Securities and Markets Authority) "Riktlinjer - Alternativa nyckeltal". Definitioner av Prevas nyckeltal återfinns på sidan 37 i årsredovisningen för 2017. De alternativa nyckeltalen används för att ge en mer utförlig beskrivning av hur den operationella verksamheten utvecklas såsom EBITDA medan andra alternativa nyckeltal fokuserar på ägarperspektivet såsom olika avkastningsmått.

Västerås den 17 juli 2018  
Prevas AB (publ)

Karl-Gustav Ramström, CEO Prevas AB

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Västerås den 17 juli 2018  
Prevas AB (publ)

Bengt-Erik Lindgren  
Ordförande

Karl-Gustav Ramström  
President och CEO Prevas AB

Joakim Alkman  
Styrelseledamot

Ulrika Grönberg  
Styrelseledamot

Christer Parkegren  
Styrelseledamot

Pia Sandvik  
Styrelseledamot

Mikael Brunnegård  
Medarbetarrepresentant

Karin Holmström  
Medarbetarrepresentant

*Denna finansiella rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.*

Publicerad 2018-07-17, 8:30 CET. Denna informationen är sådan information som Prevas AB (publ) är skyldiga att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden.

# FINANSIELL ÖVERSIKT

För koncernen och moderbolaget.

## RESULTATRÄKNINGAR i sammandrag, Tkr

	2018 Kv 2	2017 Kv 2	2018 Kv 1-2	2017 Kv 1-2	2017 Helår
<b>Nettoomsättning</b>	<b>202 849</b>	<b>187 478</b>	<b>398 202</b>	<b>386 200</b>	<b>734 854</b>
Aktiverat arbete	181	279	380	993	1 437
Övriga externa kostnader	-65 741	-59 115	-125 980	-122 849	-243 702
Personalkostnader	-131 505	-123 529	-256 831	-246 512	-466 790
<b>Resultat före avskrivningar</b>	<b>5 784</b>	<b>5 113</b>	<b>15 771</b>	<b>17 832</b>	<b>25 799</b>
Avskrivningar immateriella anläggningkostnader	-503	-1 503	-1 424	-3 230	-5 658
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-1 099	-965	-2 148	-1 931	-3 978
<b>Rörelseresultat</b>	<b>4 182</b>	<b>2 645</b>	<b>12 199</b>	<b>12 671</b>	<b>16 163</b>
Finansnetto	-259	-357	-731	-823	-1 592
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>3 923</b>	<b>2 288</b>	<b>11 468</b>	<b>11 848</b>	<b>14 571</b>
Skatt	-649	-536	-2 507	-2 709	-3 059
<b>Periodens resultat</b>	<b>3 274</b>	<b>1 752</b>	<b>8 961</b>	<b>9 139</b>	<b>11 512</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare</b>	<b>3 115</b>	<b>1 497</b>	<b>8 463</b>	<b>8 779</b>	<b>10 670</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</b>	<b>159</b>	<b>255</b>	<b>498</b>	<b>360</b>	<b>842</b>
Resultat per aktie före och efter utspädning i kr	0,31 kr	0,15 kr	0,84 kr	0,87 kr	1,06 kr

## RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT i sammandrag, Tkr

	2018 Kv 2	2017 Kv 2	2018 Kv 1-2	2017 Kv 1-2	2017 Helår
<b>Periodens resultat</b>	<b>3 274</b>	<b>1 752</b>	<b>8 961</b>	<b>9 139</b>	<b>11 512</b>
<b>Poster som senare kan komma att omföras till periodens resultat;</b>					
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	-212	91	879	-125	-166
<b>Periodens totalresultat efter skatt</b>	<b>3 062</b>	<b>1 843</b>	<b>9 804</b>	<b>9 014</b>	<b>11 346</b>
<b>Periodens totalresultat hänförligt till moderbolagets ägare</b>	<b>2 903</b>	<b>1 588</b>	<b>9 342</b>	<b>8 654</b>	<b>10 504</b>
<b>Periodens totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</b>	<b>159</b>	<b>255</b>	<b>498</b>	<b>360</b>	<b>842</b>



## BALANSRÄKNING i sammandrag, Tkr

	2018 30 juni	2017 30 juni	2017 31 dec
Goodwill	136 970	135 659	135 759
Övriga immateriella anläggningstillgångar	4 318	6 719	5 257
Materiella anläggningstillgångar	15 768	13 386	15 187
Uppskjuten skattefordran	3 964	4 268	3 732
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>161 020</b>	<b>160 032</b>	<b>159 935</b>
Kortfristiga fordringar	202 712	180 427	203 426
Likvida medel	872	273	886
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>203 584</b>	<b>180 700</b>	<b>204 312</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>364 604</b>	<b>340 732</b>	<b>364 247</b>
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	156 591	145 399	147 249
Eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	2 344	1 804	2 286
<b>Eget kapital</b>	<b>158 935</b>	<b>147 203</b>	<b>149 535</b>
Uppskjuten skatteskuld	7 984	8 433	8 097
Långfristiga räntebärande skulder	8 883	6 979	8 369
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>16 867</b>	<b>15 412</b>	<b>16 466</b>
Kortfristiga avsättningar	1 071	2 064	1 287
Kortfristiga räntebärande skulder	49 462	50 268	60 932
Övriga kortfristiga skulder	138 269	125 785	136 027
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>188 802</b>	<b>178 117</b>	<b>198 246</b>
<b>SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL</b>	<b>364 604</b>	<b>340 732</b>	<b>364 247</b>

## FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL i sammandrag, Tkr

	2018 30 juni	2017 30 juni	2017 Helår
Ingående balans	149 535	139 389	139 389
Periodens summa totalresultat hänförligt till moderbolagets ägare	9 342	8 654	10 504
Periodens summa totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	498	360	842
Utdelning innehav utan bestämmande inflytande	-440	-1 200	-1 200
<b>Utgående balans</b>	<b>158 935</b>	<b>147 203</b>	<b>149 535</b>
<b>Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare</b>	<b>156 591</b>	<b>145 399</b>	<b>147 249</b>
<b>Eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</b>	<b>2 344</b>	<b>1 804</b>	<b>2 296</b>

**RÖRELSESEGMENT april - juni 2018, Tkr**

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncerngemensamt och eliminerings	Totalt koncernen
<b>Försäljning till externa kunder</b>	<b>160 512</b>	<b>32 728</b>	<b>9 609</b>	–	<b>202 849</b>
Försäljning till andra segment	186	1 080	232	–1 498	
<b>Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA</b>	<b>5 909</b>	<b>2 370</b>	<b>571</b>	<b>–3 066</b>	<b>5 784</b>
Avskrivningar	–1 119	–338	–145	–	–1 602
<b>Rörelseresultat, EBIT</b>	<b>4 790</b>	<b>2 032</b>	<b>426</b>	<b>–3 066</b>	<b>4 182</b>
Finansiella poster				–259	–259
<b>Resultat före skatt</b>					<b>3 923</b>

**RÖRELSESEGMENT april - juni 2017, Tkr**

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncerngemensamt och eliminerings	Totalt koncernen
<b>Försäljning till externa kunder</b>	<b>155 214</b>	<b>23 301</b>	<b>8 963</b>	–	<b>187 478</b>
Försäljning till andra segment	446	1 061	654	–2 161	
<b>Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA</b>	<b>4 222</b>	<b>725</b>	<b>1 094</b>	<b>–928</b>	<b>5 113</b>
Avskrivningar	–1 641	–331	–496	–	–2 468
<b>Rörelseresultat, EBIT</b>	<b>2 581</b>	<b>394</b>	<b>598</b>	<b>–928</b>	<b>2 645</b>
Finansiella poster				–357	–357
<b>Resultat före skatt</b>					<b>2 288</b>

**RÖRELSESEGMENT januari - juni 2018, Tkr**

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncerngemensamt och eliminerings	Totalt koncernen
<b>Försäljning till externa kunder</b>	<b>319 721</b>	<b>60 372</b>	<b>18 109</b>	–	<b>398 202</b>
Försäljning till andra segment	429	2 270	536	–3 235	
<b>Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA</b>	<b>16 434</b>	<b>3 773</b>	<b>851</b>	<b>–5 287</b>	<b>15 771</b>
Avskrivningar	–2 360	–648	–564	–	–3 572
<b>Rörelseresultat, EBIT</b>	<b>14 074</b>	<b>3 125</b>	<b>287</b>	<b>–5 287</b>	<b>12 199</b>
Finansiella poster				–731	–731
<b>Resultat före skatt</b>					<b>11 468</b>

**RÖRELSESEGMENT januari - juni 2017, Tkr**

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncerngemensamt och eliminerings	Totalt koncernen
<b>Försäljning till externa kunder</b>	<b>320 161</b>	<b>47 055</b>	<b>18 984</b>	–	<b>386 200</b>
Försäljning till andra segment	865	1 366	1 219	–3 450	
<b>Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA</b>	<b>14 986</b>	<b>3 184</b>	<b>1 882</b>	<b>–2 220</b>	<b>17 832</b>
Avskrivningar	–3 524	–643	–994	–	–5 161
<b>Rörelseresultat, EBIT</b>	<b>11 462</b>	<b>2 541</b>	<b>888</b>	<b>–2 220</b>	<b>12 671</b>
Finansiella poster				–823	–823
<b>Resultat före skatt</b>					<b>11 848</b>

**FÖRSÄLJNING TILL EXTERNA KUNDER PER SEGMENT,  
april - juni, Tkr**

Branscher	april - juni 2018				april - juni 2017			
	Sverige	Danmark	Övriga	Totalt koncernen	Sverige	Danmark	Övriga	Totalt koncernen
Energi	10 289	10 162	2 555	23 006	11 750	8 325	1 428	21 503
Fordon	13 419	471	–	13 890	12 417	492	23	12 932
Försvar	15 489	43	316	15 848	12 914	527	472	13 867
Life Science	37 399	5 358	299	43 056	37 344	2 822	329	40 495
Livsmedel	7 656	1 208	2 009	10 873	9 887	459	2 265	12 611
Tillverkning	37 801	8 221	1 801	47 823	32 828	8 372	2 155	43 355
Telekom	14 526	46	–	14 572	13 783	–	89	13 872
Övriga	23 932	7 220	2 629	33 781	24 291	2 304	2 248	28 843
<b>Totalt</b>	<b>160 512</b>	<b>32 728</b>	<b>9 609</b>	<b>202 849</b>	<b>155 214</b>	<b>23 301</b>	<b>8 963</b>	<b>187 478</b>

**FÖRSÄLJNING TILL EXTERNA KUNDER PER SEGMENT,  
januari - mars, Tkr**

Branscher	januari - juni 2018				januari - juni 2017			
	Sverige	Danmark	Övriga	Totalt koncernen	Sverige	Danmark	Övriga	Totalt koncernen
Energi	19 329	17 917	4 228	41 474	27 285	15 327	3 812	46 425
Fordon	26 818	1 273	–	28 090	24 630	941	23	25 594
Försvar	31 284	538	332	32 153	24 284	1 343	1 674	27 300
Life Science	69 585	9 612	621	79 819	67 155	5 346	830	73 332
Livsmedel	16 406	2 581	3 790	22 778	26 774	1 266	3 929	31 970
Tillverkning	77 833	15 486	4 090	97 409	69 091	19 335	3 981	92 407
Telekom	29 300	262	–	29 562	27 857	78	283	28 218
Övriga	49 166	12 704	5 047	66 917	53 085	3 419	4 451	60 955
<b>Totalt</b>	<b>319 721</b>	<b>60 372</b>	<b>18 109</b>	<b>398 202</b>	<b>320 161</b>	<b>47 055</b>	<b>18 984</b>	<b>386 200</b>

## ANALYS AV KASSAFLÖDE i sammandrag, Tkr

	2018 Kv 2	2017 KV 2	2018 Kv 1-2	2017 KV 1-2	2017 Helår
<b>DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN</b>					
Resultat före skatt	3 923	2 288	11 468	11 848	14 571
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	390	2 712	547	4 665	5 499
Betald inkomstskatt	-1 133	-957	-1 675	-1 555	-1 143
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>3 180</b>	<b>4 043</b>	<b>10 340</b>	<b>14 958</b>	<b>18 927</b>
Förändringar av rörelsefordringar	-11 987	7 886	714	16 671	-6 328
Förändringar av rörelseskulder	10 310	-9 187	2 242	-15 328	-4 525
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>1 503</b>	<b>2 742</b>	<b>13 296</b>	<b>16 301</b>	<b>8 074</b>
<b>INVESTERINGSVERKSAMHETEN</b>					
Förvärv av verksamheter och aktier exkl. likvida medel	-	-1 875	-500	-2 375	-2 375*
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-380	-279	-579	-993	-1 821
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-475	-490	-1 071	-1 034	-1 828
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-855</b>	<b>-2 644</b>	<b>-2 150</b>	<b>-4 402</b>	<b>-6 024</b>
<b>FINANSIERINGSVERKSAMHETEN</b>					
Amortering på lån	-1 900	-1 700	-1 900	-3 400	-6 800
Förändring av checkkredit	1 494	2 623	-9 630	-8 303	5 338
Utbetald utdelning	-	-1 200	-	-1 200	-1 200
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-406</b>	<b>-277</b>	<b>-11 530</b>	<b>-12 903</b>	<b>-2 662</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>242</b>	<b>-179</b>	<b>-384</b>	<b>-1 004</b>	<b>-612</b>
Likvida medel vid periodens början	520	336	886	1 260	1 260
Kursdifferens i likvida medel	110	116	370	17	239
Likvida medel vid periodens slut	872	273	872	273	886

\*) Avser utbetalda tilläggsköpeskillingar.

NYCKELTAL, Tkr

	2018 Kv 2	2017 KV 2	2018 Kv 1-2	2017 KV 1-2	2017 Helår
Resultatmarginal före av- och nedskrivningar/EBITDA	2,9 %	2,7 %	4,0 %	4,6 %	3,5 %
Rörelsemarginal/EBIT	2,1 %	1,4 %	3,1 %	3,3 %	2,2 %
Resultatmarginal	1,9 %	1,2 %	2,9 %	3,1 %	2,0 %
<i>Antal utestående aktier vid rapportperiodens utgång, tusental</i>					
före och efter utspädning	10 102	10 102	10 102	10 102	10 102
<i>Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental</i>					
före och efter utspädning	10 102	10 102	10 102	10 102	10 102
Resultat per aktie före och efter utspädning	0,31 kr	0,15 kr	0,84 kr	0,87 kr	1,06 kr
Eget kapital per aktie före och efter utspädning			15,50 kr	14,39 kr	14,58 kr
Soliditet			44 %	43 %	41 %
Avkastning på sysselsatt kapital, %			5,7 %	6,2 %	7,9 %
Avkastning på eget kapital, %			5,8 %	6,4 %	8,0 %
Medelantal medarbetare	526	514	525	524	510
Antal arbetsdagar	60	59	123	123	251
Omsättning per medarbetare i Tkr	386	365	758	737	1 441

Definitioner av nyckeltal, se sid 37 i Prevas årsredovisning 2017.

**RESULTATRÄKNINGAR i sammandrag, Tkr**

	2018 Kv 2	2017 Kv 2	2018 Kv 1-2	2017 Kv 1-2	2017 Helår
<b>Nettoomsättning</b>	<b>143 881</b>	<b>143 522</b>	<b>284 544</b>	<b>296 983</b>	<b>549 142</b>
Aktiverat arbete	–	176	–	775	930
Övriga externa kostnader	–54 140	–52 128	–103 455	–109 780	–211 244
Personalkostnader	–90 673	–88 762	–177 761	–177 200	–331 332
Avskrivningar immateriella anläggningkostnader	–295	–1 256	–619	–2 521	–4 537
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	–183	–174	–353	–359	–690
<b>Rörelseresultat</b>	<b>–1 410</b>	<b>1 378</b>	<b>2 356</b>	<b>7 898</b>	<b>2 269</b>
Resultat från andelar i koncernföretag	1 801	3 171	1 801	3 171	2 995
Räntetäkter och liknande resultatposter	51	23	99	65	713
Räntekostnader och liknande resultatposter	–1 954	–310	–2 368	–733	–1 967
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>–1 512</b>	<b>4 262</b>	<b>1 888</b>	<b>10 401</b>	<b>4 010</b>
Skatt	603	–408	–270	–1 925	–1 123
<b>Periodens resultat</b>	<b>–909</b>	<b>3 854</b>	<b>1 618</b>	<b>8 476</b>	<b>2 887</b>

**BALANSRÄKNING i sammandrag, Tkr**

	2018 30 juni	2017 30 juni	2017 31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	3 416	5 514	4 035
Materiella anläggningstillgångar	1 471	1 508	1 387
Finansiella anläggningstillgångar	63 621	57 510	64 134
Kortfristiga fordringar	145 184	143 863	158 098
Kassa och Bank	151	106	2
<b>Summa tillgångar</b>	<b>213 843</b>	<b>208 501</b>	<b>227 656</b>
Bundet eget kapital	36 719	35 932	36 719
Fritt eget kapital	3 718	8 476	2 100
Eget kapital	40 437	44 408	38 819
Avsättningar	1 476	2 409	3 391
Kortfristiga räntebärande skulder	46 898	48 188	56 528
Övriga kortfristiga skulder	125 032	113 496	128 918
<b>Summa skulder och eget kapital</b>	<b>213 843</b>	<b>208 501</b>	<b>227 656</b>

Prevas startade 1985 och är partner till företag inom många branscher. Vår passion är att lösa teknikutmaningar för att utveckla smarta produkter och smarta fabriker. Med spetskompetens inom produktutveckling, inbyggda system och industriell IT & automation bidrar Prevas med innovativa lösningar och tjänster som skapar tillväxt.

Kontor finns i Sverige, Danmark, Norge och Indien med ca 550 medarbetare.

Prevas är börsnoterade på NASDAQ Stockholm sedan 1998.



Prevas AB (publ), org.nr. 556252-1384  
Box 4, (Legeringsgatan 18), 721 03 Västerås  
Tel. 021-360 19 00, info@prevas.se

[www.prevas.se](http://www.prevas.se)