

A photograph of two hikers on a dirt trail in a forest. The hiker in the foreground is wearing a white and red shirt and black pants, using trekking poles. The hiker in the background is wearing a blue and red shirt and black shorts, also using trekking poles. The trail is surrounded by dense green trees and foliage.

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2018

Västerås, 13 februari 2019

Vår passion är att lösa teknikutmaningar för att utveckla smarta produkter, smarta industrier och smarta tjänster.

OKTOBER - DECEMBER 2018

- Nettoomsättning 211,8 Mkr (194,1)
- Resultat före av- och nedskrivningar -2,1 Mkr (4,1)
- Rörelseresultat EBIT -3,7 Mkr (2,0)
- Rörelsemarginal EBIT -1,8 % (1,0)
- Resultat efter skatt -3,6 Mkr (1,5)
- Resultat per aktie -0,38 kr (0,10)
- Engångskostnader 7,1 Mkr (0)
- Rörelseresultat EBIT exkl. engångskostnader 3,4 Mkr (2,0)

JANUARI - DECEMBER 2018

- Nettoomsättning 771,0 Mkr (734,9)
- Resultat före av- och nedskrivningar 16,3 Mkr (25,8)
- Rörelseresultat EBIT 9,5 Mkr (16,2)
- Rörelsemarginal EBIT 1,2 % (2,2)
- Resultat efter skatt 5,6 Mkr (11,5)
- Resultat per aktie 0,45 kr (1,06)
- Engångskostnader 7,1 Mkr (0)
- Rörelseresultat EBIT exkl. engångskostnader 16,6 Mkr (16,2)

FÖRÄNDRINGSARBETE MED SIKTE PÅ ÖKAD LÖNSAMHET OCH STARKA ERBJUDANDEN

Årets sista kvartal gav ett negativt rörelseresultat om -3,7 Mkr. Resultatet påverkades både av ett sämre operativt resultat i verksamheten och av kostnader kopplade till vårt pågående förändringsarbete. Omstruktureringskostnaderna uppgick till cirka 7 Mkr och beräknas leda till kostnadsbesparingar om minst 7 Mkr årligen från och med 2019. Rensat från omstruktureringskostnader uppgick rörelseresultatet för sista kvartalet till 3,4 Mkr. Positivt var att omsättningen i kvartalet ökade med 9 procent jämfört med motsvarande period 2017, trots en arbetsdag mindre. Positivt även att antalet medarbetare ökade netto med 13 personer under perioden. Kassaflödet från den löpande verksamheten för 2018 uppgick till 18 Mkr.

FÖRÄNDRING MED FÖRENKLING

Som jag berättade i mitt förra VD-ord handlade min första tid på företaget mycket om att lyssna in, lära känna och analysera företagets styrkor och svagheter. Under årets sista kvartal var det därmed mer naturligt att i organisationen accelerera vårt förändringsarbete.

Siktet är nu inställt på högre lönsamhet, ett mer marknadsdrivet dynamiskt bolag och en aktiv affärsutveckling. Ett tema är förenkling och decentralisering. Under kvartalet har organisationen förenklats från en matrisorganisation till en rak organisation, vilket också innebär färre antal personer i den centrala overheaden. Sälj- och ledningsprocesserna har även genomarbetats och förenklats. Syftet har varit att minska administrationen och fokusera mer på kunder och affärer, vilket även medfört ett starkare ledarskap och tydlighet i förväntningar på våra affärsenheter.

BYGGA PÅ VÄRDEN

Att kontinuerligt hålla sig uppdaterad och utveckla sin affär är något som alltid pågår på Prevas. Jämsides med ovanstående tema har ett utökat arbete med att förädla värden på företaget påbörjats. Detta för att påskynda verksamhetsutvecklingen och skapa förutsättningar för fortsatt tillväxt och utveckling.

Prevas har flera starka positioner på marknaden som uppskattas av både kunder och medarbetare. Det är dessa områden som vi ska förädla och vidareutveckla. Eget EMC-laboratorium med bl.a. skärmad dämpad mätthall för högkvalitativa precompliancemätningar, optik-laboratorium, färdigt ramverk för uppkoppling av saker till internet, förmågan att utveckla avancerad medicinteknisk utrustning med ISO 13485 och tillhörande metodik och egen robotverkstad där kapaciteten ska fördubblas under 2019. Bara för att nämna några av de områden där Prevas har en extra styrka. Ett annat starkt kort på Prevas är de samarbeten och partnerskap vi har med exempelvis Infor, AT&T, National Instruments, Microsoft och Novotek. Här finns också potential att tillsammans tydliggöra värden och öka affären.

UTVECKLING AV HÅLLBARA LÖSNINGAR

Våra lösningar och tjänster bidrar positivt till utvecklingen av ett mer hållbart samhälle. Det kan handla om hållbarhet i form av design, materialval, processflöden, energiförbrukning, genomförande och val av leverantörer. Exempelvis genomför Valmet tillsammans med Prevas stora investeringar i automationslösningar för att förbättra arbetsmiljön och höja produktiviteten. Med hjälp av automation vill man förbättra ergonomin och säkerheten i produktionen, bli mer kostnadseffektiva och bygga långsiktig lönsamhet och trygghet för sina medarbetare. Ett annat exempel är att vi är med och hjälper Göteborgs Spårvägar att digitalisera sitt underhållsarbete. Några av de drivande faktorerna här var att öka spårbarheten, komma bort från manuellt arbete och utskrivna listor samt att det skulle bli enklare och roligare för medarbetarna på Göteborgs Spårvägar. Extra kul är det också att vår kund Hounö tilldelats det prestigefulla tyska priset German Design Awards för sin molnlösning, Let's Cook. I deras sortiment ingår Prevas Simple Connect, en kommunikationslösning som enkelt kopplar upp produkter i molnet.

Efter ett halvår i företaget är jag personligen imponerad över de erbjudanden, de starka kundrelationer och de förmågor som finns. Min ambition är dels att släppa kraften fri med allt det engagemang som finns i organisationen och dels att personligen bidra till att utveckla affärer och verksamheten.

Johan Strid, CEO Prevas AB

KOMMANDE RAPPORTER

Delårsrapport januari - mars, 24 april 2019
Delårsrapport januari - juni, 17 juli 2019
Delårsrapport januari - september, 24 oktober 2019
Bokslutskommuniké 2019, 12 februari 2020

ÅRSSTÄMMA 2019

Prevas AB:s årsstämma, Västerås, 14 maj 2019

ÅRS- OCH HÅLLBARHETSREDOVISNING

För 2018 finns tillgänglig via hemsida tre veckor innan årsstämman 2019. Den går även bra att beställa från huvudkontoret, tel 021-360 19 20 eller info@prevas.se.

MER INFORMATION

Johan Strid, CEO
Tel: 021-360 19 00
Mobil: 0703 79 10 61
E-mail: johan.strid@prevas.se

Andreas Lindahl, CFO
Tel: 021-360 19 34
Mobil: 070-547 08 25
E-mail: andreas.lindahl@prevas.se

VERKSAMHET

Prevas har funnits sedan 1985 och är utvecklingspartner till företag inom utvalda branscher. Vår passion är att lösa teknikutmaningar för att utveckla smarta produkter, smarta industrier och smarta tjänster. Tillsammans med våra kunder tar vi tillvara på teknikens och digitaliseringens framsteg och omsätter kundens behov och idéer till ökad hållbarhet och konkurrenskraft.

MARKNAD

Marknaden har fortsatt varit väldigt god inom flera branscher och företag investerar i nya innovativa produkter och ökad produktivitet. Det finns vissa tecken på att marknaden ska mattas av men samtidigt öppnar nya trender och nya tekniker upp för att företag har ett ökat behov av utveckling och förnyelse. Framförallt är digitaliseringstrenden mest tydlig och många företag satsar på att hitta nya lösningar, produkter och affärsmodeller. Incitamenten för förändringar är starka, om man fortsätter som man alltid har gjort så kan det bli svårt att behålla sin marknadsposition. I en snabb och föränderlig värld behövs kloka investeringar, entreprenörskap och ökad innovation för att kunna ta sig framåt och stå stark i en global konkurrenssituation. Prevas har en bred flora av kunder inom många branscher som återfinns geografiskt huvudsakligen i Skandinavien.

Allt fler företag arbetar också för att göra hela sin verksamhet mer hållbar. Det handlar om att göra hållbarhet till en integrerad del av sin verksamhet. Att maximera den positiva påverkan och minimera den negativa påverkan på miljö, samhälle och människa. Som företagare finns det mycket att vinna på hållbarhetsarbete. Det innebär bland annat minskad miljö- och klimatpåverkan, effektiv resursanvändning, goda arbetsförhållanden och rena affärer, men också respekt för rättigheter och anpassade affärsmodeller. Även med ett gemensamt mål ser behoven och drivkrafterna olika ut för olika företag, verksamheter och branscher.

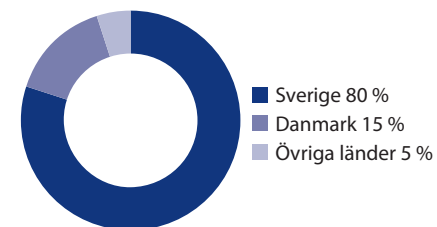
Marknaden inom några av Prevas spetsområden ser också positiv ut. Utveckling av avancerade medicinska instrument, smarta underhålls- och fältservice-system samt robotiserad automation är några kompetenser där Prevas sedan länge haft en stark position och som vi framåt ser en fortsatt god marknad för.

Life Science-industrin utvecklas snabbt och även här är digitaliseringstrenden tydlig där Prevas kompetens har blivit alltmer efterfrågad. Med 30 års erfarenhet av projekt och produktutveckling inom Life Science har Prevas profilerat sig som en kompetent partner i utveckling av medicintekniska produkter. Cirka 150 ingenjörer och experter är aktiva på företaget inom Life Science-marknaden. Med en solid grund baserat på ISO13485 och uppdrag både in-house och ute hos kund, kan verksamheten även erbjuda konsulter och konsulttjänster inom validering och kvalitetsledning både för R&D och produktion med expertkunskap inom GMP, GAMP, IVDR, MDR och ISO13485. Det skapar bra förutsättningar för Prevas att driva utveckling av medicintekniska produkter.

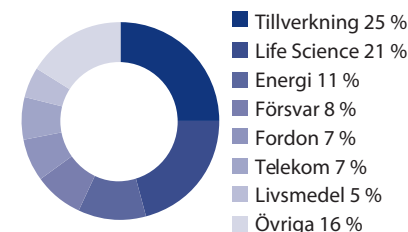
Att veta hur produkter och maskiner mår ute hos sina kunder har blivit alltmer viktigt för många företag och branscher. Smarta underhålls- och fältservice-system handlar ofta om att kontinuerligt samla in stora mängder data, s.k. big data, från uppkopplade enheter. Data som analyseras och visualiseras för att ge en tydlig överblick av driftstatus och verkligt användande av funktioner och utrustningar. Information som ger insikter om behov av service och underhåll eller möjlighet till mera optimerat utnyttjande av utrustningar samtidigt som man också får värdefull input till sin R&D-avdelning för förbättringsåtgärder. Prevas har flera moderna lösningar där driftdata samlas in och analyseras för att ge bättre beslutsunderlag och planering av både service och support.

För att uppnå en effektiv och hållbar tillverkning behövs automation och robotlösningar. Att effektivisera och automatisera sina produktionsverksamheter är några av de viktigaste åtgärderna en företagsledning kan göra för att möta utmaningarna på dagens konkurrenssatta marknad. Moderna robotlösningar resulterar i ökad produktionstakt och kvalitet samt färre driftstopp och lägre kostnader. Prevas har lång erfarenhet av att leverera robotlösningar samt system för styrning och övervakning av robotceller och satsar vidare på att utöka erbjudandet inom detta område.

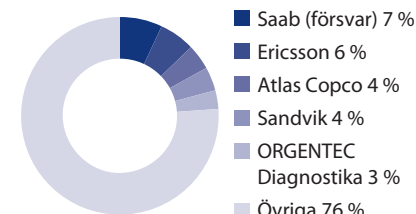
OMSÄTTNING
FÖRDELAT PER SEGMENT, 2018



BRANSCHINDELNING, 2018



DE STÖRSTA KUNDERNA, 2018



AFFÄRSMODELLER

Många kunder behöver idag råd och vägledning i hur man ska förhålla sig till alla trender, ändrade lagkrav och förändringar. Prevas är en partner som hjälper kunder att orientera sig och förhålla sig till detta. En del kunder står själv för innovation och behöver en partner som kan utveckla och industrialisera sina idéer. Prevas med sin gedigna erfarenhet som utvecklingshus har många uppdrag som kundens kompletta utvecklingsavdelning. Några kunder, oftast de största aktörerna, har mer behov av kompetens- och kapacitetsförstärkning vilket Prevas också tillhandahåller med både enskilda konsulter och sammansatta team. Leverans sker både med egna medarbetare och med hjälp av det underkonsultnätverk, partnernätverk, Prevas har.

Prevas uppdrag rör sig i hela kedjan från tidiga utredningar och förstudier, till konceptutveckling och ”proof-of-concept”, vidare till utveckling, industrialisering och test för att övergå till löpande vidareutveckling och support. Ibland sker uppdragen inom en fas och ibland tas ansvar för hela livscykeln.

Prevas tillämpar olika affärsmodeller beroende på kunds önskemål och förutsättningar för uppdraget.

- Timbaserad prissättning
- Åtaganden på fast- eller löpande räkning med incitament
- Licens och produktbaserade kostnader, både egna och baserat på partners produkter
- Kostnader för ramverk, laboratorium, återanvändbara komponenter med mera
- Konsumtionsbaserade månatliga avgifter (data vid uppkopplingar med mera)
- Support- och förvaltningsavgifter

ERBJUDANDEN

För oss är teknikutvecklingen en viktig möjliggörare som ska tjäna samhället ur alla hållbarhetsperspektiv. Våra kunduppdrag präglas av stor innovationshöjd, kreativitet och moderna arbetssätt. Idag levererar vi lösningar som många för en tid sedan inte trodde var möjliga. För att det ska kunna vara görbart fokuserar vi på att fortsätta utveckla våra styrkor, vilket förutom vår teknikbredd är våra medarbetare. Vi har en utvecklande arbetsplats som bygger på kontinuerligt lärande och kompetensutveckling. Grunden i vårt egna hållbarhetsarbete är att vara en attraktiv arbetsgivare och en ansvarsfull affärspartner.

Prevas arbetar med områden som IoT (Internet of Things), Industri 4.0, BigData, AI/Machine Learning, AR/VR, cyber security, appar, sensorer och Industriell IT & Automation.

Digitaliseringsvägen har öppnat upp nya möjligheter inom i stort sett alla områden i samhället och vi märker av dess påverkan dagligen. Prevas satsning inom digitalisering inriktar sig på smarta produkter, smarta industrier och smarta tjänster, i form av nya innovativa produkter med ökad funktionalitet och förbättrad kundupplevelse och nya systemlösningar för effektivare produktion och service.

SMARTA PRODUKTER

Dagens smarta produkter blir alltmer komplexa och elektronik med avancerad mjukvara förekommer överallt i dagens samhälle, i allt från bilar, tåg, flygplan, medicinteknisk utrustning, industrirobotar till moderna vitvaror. Med hjälp av inbyggd intelligens och kommunikation skapas förutsättningar för nya intäktsströmmar genom att erbjuda kunderna nya tjänster inom eftermarknaden. Detta är ett område som många produktföretag tidigare inte haft så stort fokus på. Genom att koppla upp produkter och samla in data från produktstatus och kundbeteende kan man genom analys snabbt få överblick om hur kundservicen kan förbättras. Med en kombination av teknisk expertis, applikationskunnande och förståelse om kundens affär hjälper vi till att snabbt och säkert få ut deras produkter på marknaden.

Exempel på kunderbidanden:

- Smarta produkter med inbyggd elektronik och intelligenta sensorer
- Uppkopplade produkter för bättre funktionalitet/användarupplevelse, nya tjänster och eftermarknad
- Testsystemlösningar för att förkorta utvecklingstider och höja produktkvalitén
- Life science-lösningar med avancerad sensorteknik, analys och nya uppkopplingsmöjligheter

TRÄFFA OSS PÅ

Högvarv, Västerås,
19 februari 2019

Vitalis, Göteborg,
21-23 maj 2019

UNDER SKALET

Under skalet är en webb-TV serie som Prevas producerar tillsammans med Ny Teknik. Filmerna publiceras av Ny Teknik på www.nyteknik.se/underskalet.

FÖLJ OSS



SMARTA INDUSTRIER

Begreppet smarta industrier bygger på att utnyttja övergripande IT-lösningar för styrning och övervakning av hela produktionsprocesser och är ett område som växer starkt. Automation och robotlösningar utgör här en viktig förutsättning och genom att anamma lösningar inom industri 4.0 och samla in data för att analysera information om drift och underhåll kan processerna förbättras till en ännu högre nivå och därmed uppnå en effektiv och hållbar produktion.

Exempel på kunderbidanden:

- Överordnad produktionsstyrning (MES) som knyter samman gapet mellan affärssystem och automation samt möjliggör en mer optimerad produktion. Uppkoppling av produktionsutrustning är här en viktig hörnsten.
- Erbjudande inom robotlösningar grundas på ett gediget applikationskunnande inom många branscher. Med spetskompetens inom systemkonstruktion, mekanisk konstruktion, robot- och automationsprogrammering kan vi bygga upp konkurrenskraftiga, kompletta och flexibla robotbaserade produktionsanläggningar.
- Med Prevas effektiva underhållslösningar kan den smarta fabriken öka tillgängligheten och samtidigt sänka underhållskostnaderna. Med tillståndsbaseerat underhåll som bygger på digitalisering tar man ytterligare ett steg mot produktion i världsklass.

SMARTA TJÄNSTER

För Prevas handlar smarta tjänster ofta om att kontinuerligt samla in stora mängder data (big data) från uppkopplade enheter. Data som analyseras och visualiseras för att ge en tydlig överblick av driftstatus och verkligt användande av funktioner och utrustningar. Information som ger insikter om behov av service och underhåll eller möjlighet till ett optimerat utnyttjande av insatsvaror och utrustningar samtidigt som man också får värdefull input till sin R&D-avdelning för förbättringsåtgärder.

Exempel på kunderbidanden:

- Förbättrad kundupplevelse och nya affärsmodeller inom eftermarknad för tillverkaren. Möjliggörs genom uppkopplade produkter och ny teknik.
- Uppkopplade maskiner och instrument för utökad och effektivare serviceerbjudande.
- Effektivisering av drift, underhåll och support inom en eller flera anläggningar genom monitorering av drift i realtid.

VIKTIGA HÄNDELSE UNDER PERIODEN

Information som offentliggjorts under fjärde kvartalet.

• Totallösning för uppkopplade produkter till ugnstillverkaren Hounö

Med hjälp av ett nära samarbete mellan Hounö, Design People och Prevas har en totallösning tagits fram, där slutkunden inte bara har sina ugnar i molnet med alla fördelar det medför, utan också kan få in fler produkter i samma lösning. En lösning där enheter kan kommunicera med varandra, där man kan få en samlad bild över förbrukningen för hela köket och där förebyggande service inte bara omfattar en produkt utan ser till att hela köket fungerar. Prevas har deltagit i projektet hela vägen och fungerat som teknisk sparringpartner när det gäller möjliga tekniska lösningar. Prevas har även implementerat lösningen och använt företagets paketerade lösning Prevas Simple Connect som infrastruktur och Angular JS för frontend-utveckling. Prevas Simple Connect är en samlad lösning med ett extra lager av logik för hantering av användare, enheter, rättigheter, ihopkoppling och säkerhet. Prevas Simple Connect gör det möjligt att enkelt koppla samman flera produkter och flytta den delen från installation och produktion till installationen hos slutkunden utan att användarna involveras.

• Prevas expanderar och öppnar kontor i Eskilstuna

Det nyetablerade kontoret fokuserar på smarta industrier. Målsättningen är att vara nära våra kunder och stärka regionen med produktivitetsskap.

MISSION

Prevas erbjuder lösningar och konsulttjänster inom produktutveckling, inbyggda system, industriell IT och automation till kunder som strävar efter ökad produktivitet och innovationstakt.

Genom att ständigt utveckla och utvecklas tar vi tillvara på teknikens och digitaliseringens framsteg. Tillsammans med våra kunder omsätter vi deras behov och idéer till ökad konkurrenskraft – i dag och i morgon.

VÄRDEN

Företagskulturen "Prevas United" har skapats i nära samarbete mellan företagets medarbetare och ledning. Den bygger på våra fyra kärnvärden – "Business Driven", "Open Minded", "Accountability" och "Team Spirit" – som ofta benämns som "BOAT".

VISION

Med passion att lösa tekniska utmaningar ska Prevas uppfattas som en ledare i att utnyttja teknikens och digitaliseringens framsteg för att skapa en hållbar tillväxt i vårt samhälle.

INNOVATION FOR GROWTH

Sedan tidernas begynnelse är det innovativa idéer som utvecklats världen. I ett globalt samhälle krävs en innovationstakt snabbare än någonsin för att säkra tillväxten. Sedan starten 1985 har Prevas uppgift varit att med hög teknisk kompetens och innovativa lösningar skapa tillväxt för sina kunder.

FINANSIELL INFORMATION, KONCERNEN

OMSÄTTNING

OKTOBER - DECEMBER

Nettoomsättningen uppgick till 211,8 Mkr (194,1), en ökning med 9 procent. Antal arbetsdagar uppgick till 62 st (63). Nettoomsättning per medarbetare uppgick till 384 Tkr (380).

JANUARI - DECEMBER

Nettoomsättningen uppgick till 771,0 Mkr (734,9), en ökning med 5 procent. Antal arbetsdagar uppgick till 250 (251). Nettoomsättning per medarbetare uppgick till 1 457 Tkr (1 441 Tkr).

RESULTAT

OKTOBER - DECEMBER

Rörelseresultatet EBIT uppgick till -3,7 Mkr (2,0) vilket ger en rörelsemarginal på -1,8 procent (1,0). Resultatet före av- och nedskrivningar EBITDA uppgick till -2,1 Mkr (4,1) vilket ger en resultatmarginal före av- och nedskrivningar på -1,0 procent (2,1). Resultat efter skatt uppgick till -3,6 Mkr (1,5). Periodens EBIT har belastats av engångskostnader om 7,1 Mkr som härrör från kostnader i samband med VD-skiftet samt organisatoriska omstruktureringar. Dessa åtgärder förväntas medföra en positiv påverkan på 2019 med motsvarande värde. Rensat för denna

post uppgår periodens EBIT till 3,4 Mkr och en rörelsemarginal på 1,7 procent.

JANUARI - DECEMBER

Rörelseresultatet EBIT uppgick till 9,5 Mkr (16,2) vilket ger en rörelsemarginal på 1,2 procent (2,2). Resultatet före av- och nedskrivningar EBITDA uppgick till 16,3 Mkr (25,8) vilket ger en resultatmarginal före av- och nedskrivningar på 2,1 procent (3,5). Resultat efter skatt uppgick till 5,6 Mkr (11,5). Periodens EBIT har belastats av engångskostnader om 7,1 Mkr som härrör från kostnader i samband med VD-skiftet samt organisatoriska omstruktureringar. Dessa åtgärder förväntas medföra en positiv påverkan på 2019 med motsvarande värde. Rensat för denna post uppgår periodens EBIT till 16,6 Mkr och en rörelsemarginal på 2,2 procent.

KASSAFLÖDE, LIKVIDA MEDEL OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för året till 18,3 Mkr (8,1). Tillgängliga likvida medel uppgick vid årets slut till 21,8 Mkr (9,3) varav ej utnyttjad checkkredit om 21,1 Mkr (8,5). Under året har kreditutrymmet utökats med en garantifacilitet om 10 Mkr avseende förskottsgarantier för att stödja bolagets utökade projekttagande. Det är styrelsens bedömning

att Prevas har en finansieringssituation anpassad för bolagets framtida planering.

FINANSIELL STÄLLNING

Eget kapital uppgick vid periodens slut till 156,6 Mkr (149,5), vilket ger en soliditet om 42 procent (41). Eget kapital per aktie uppgick till 15,22 kr (14,58).

MEDARBETARE

Medelantalet medarbetare uppgick under året till 529 (510), varav 410 (401) i Sverige, 80 (68) i Danmark, 15 (19) i Övriga segment samt 24 (22) centralt. Antalet medarbetare vid periodens slut uppgick till 582 (538), varav andelen kvinnliga medarbetare var 13 procent.

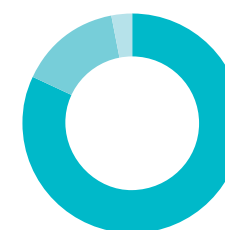
INVESTERINGAR

Under året uppgick koncernens investeringar i anläggningstillgångar till 3,0 Mkr (3,6) varav 1,7 Mkr (1,8) avsåg maskiner och inventarier samt 1,3 Mkr (1,8) produktutveckling och immateriella tillgångar. Utöver dessa uppgår anskaffningsvärden för leasingbilar till 6,4 Mkr (6,2).

NYCKELTAL PER KVARTAL

	2018	2018	2018	2018	2017	2017	2017	2017	2016	2016	2016	2016
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Rörelsens intäkter, Mkr	211,8	161,0	202,8	195,4	194,1	154,5	187,5	198,7	183,5	145,5	191,3	176,3
Rörelseresultat, Mkr	-3,7	1,0	4,2	8,0	2,0	1,5	2,6	10,0	-8,5	-2,6	0,7	3,0
Rörelsemarginal i %	-1,8	0,6	2,1	4,1	1,0	1,0	1,4	5,0	-4,6	-1,8	0,4	1,7
Antal arbetsdagar	62	65	60	63	63	65	59	64	64	66	62	61
Antal anställda vid periodens slut	582	560	551	546	538	532	535	540	548	583	586	590
Antal anställda, medeltal	551	515	526	523	511	488	514	532	533	527	561	551
Nettoomsättning/anställd, Tkr	384	313	386	374	380	317	365	374	344	276	343	320
Soliditet, %	42	47	44	44	41	44	43	42	39	44	42	43
Resultat per aktie, kr	-0,38	0	0,31	0,53	0,10	0,09	0,15	0,72	-0,71	-0,18	0,01	0,16
Eget kapital per aktie, kr	15,22	15,45	15,50	15,21	14,58	14,46	14,39	14,24	13,54	14,24	14,33	14,29

TOTALT ANTAL MEDARBETARE *



■ Sverige 82 %
■ Danmark 15 %
■ Övriga 3 %



* per 31/12 2018

VERKSAMHETSSTARKA NYCKELTAL, PROJEKT I TID

Som en del av företagets certifierade kvalitetssystem mäts ständigt kundnöjdhet, leveranssäkerhet och garantiarbete. Prevas har sedan starten 1985, ett mycket högt antal nöjda kunder samt unikt bra kvalitetstal gällande leveranssäkerhet och garanti. Prevas kundnöjdhet har ökat något under kvartalet och uppgår till 8,7 (skala från 1 till 10). Detta tillsammans med att 90 procent av våra projekt levererats i tid under året, gör att Prevas värderas högt av kunderna.

MODERBOLAGET

OKTOBER - DECEMBER

Omsättningen uppgick till 156,5 Mkr (137,0) och resultatet efter finansiella poster uppgick till -1,2 Mkr (-5,8). Resultat efter skatt uppgick till -1,2 Mkr (-4,9). Periodens EBIT har belastats av engångskostnader om 7,1 Mkr som härrör från kostnader i samband med VD-skiftet samt organisatoriska omstruktureringar. Dessa åtgärder förväntas medföra en positiv påverkan på 2019 med motsvarande värde. Rensat för denna post uppgår periodens EBIT till 5,9.

JANUARI - DECEMBER

Omsättningen uppgick till 556,9 Mkr (549,1) och resultatet efter finansiella poster uppgick till -1,3 Mkr (4,0). Periodens EBIT har belastats av engångskostnader om 7,1 Mkr som härrör från kostnader i samband med VD-skiftet samt organisatoriska omstruktureringar. Dessa åtgärder förväntas medföra en positiv påverkan på 2019 med motsvarande värde. Rensat för denna post uppgår periodens EBIT till 5,8.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Prevas verkar i en starkt konkurrensutsatt och föränderlig marknad. Det skapar stora krav på riskhantering, eller det synsätt som Prevas fokuserar på - riskoptimering. Risker finns i alla verksamheter och målsättningen är alltid att reducera dessa till att få så liten påverkan som möjligt. Prevas har dock synsättet att varje risk även skapar nya möjligheter och driver förändring. Utifrån detta perspektiv har Prevas integrerat riskhantering i alla delar

av verksamheten, speciellt fokus finns inom områdena marknad, leverans och verksamhetsstyrning. Grunden i hanteringen av risker är företagets ledningssystem som säkerställer att arbetet med riskhantering görs på ett systematiskt och effektivt sätt. Löpande arbetar Prevas med riskutvärdering i alla steg från affärsutveckling till leverans. Därifrån identifieras nya möjligheter och vid behov implementeras riskminimerande åtgärder. Exempel på verksamhets- och marknadsrelaterade risker är; konkurrens och prispress, negativ utveckling hos våra kunder, konjunkturrisiker samt valuta- och ränterisker. Det är Prevas bedömning att riskerna har ökat något senaste åren men att fjärde kvartalet 2018 inte har medfört någon ökad riske exponering. Andra risker är konkurrensen om kvalificerade medarbetare där risken fortsätter att öka under 2018. Utifrån Prevas position på marknaden som marknadsledare inom inbyggda system och industriell IT, är det viktigt att attrahera och rekrytera de absolut bästa personerna. Givet den fortsatt mycket goda arbetsmarknaden är just svårigheten att fortsatt bibehålla kompetenshöjden något som kan komma att påverka Prevas framöver. Mer information om Prevas risker och hantering av dessa kan läsas i årsredovisningen för 2017 sid 34. Det är bolagets bedömning att riskerna är likvärdiga för moderbolaget.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

De typer av transaktioner som finns är redovisade i årsredovisningen 2017 under not 25 och är till största delen hänförliga till inköp och försäljning mellan koncernbolag. Transaktioner sker till marknadsmässiga villkor.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Koncernredovisningen har upprättats enligt International Financial Reporting Standards, IFRS, såsom de har antagits av EU, och i tillämpliga delar den svenska årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och rekommendationen RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Under 2018 har koncernen börjat tillämpa IFRS 9 Finansiella instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder. Effekterna av övergången till IFRS 9 och 15 har ej medfört någon väsentlig effekt för koncernen eller moderbolaget.

Enligt IFRS 15 redovisas intäkten när kunden får kontroll över erhållna tjänster istället för som tidigare när risker och förmåner övergick till kunden. IFRS 15 är också tydligare när det gäller att identifiera de olika prestationskraven i kontrakten med kunder.

IFRS 9 innebär en nedskrivningsmodell för kundförluster som baseras på förväntade kreditförluster istället för inträffade kreditförluster.

Från 2019 kommer IFRS 16, leasing att implementeras. Standarden innebär att operativa leasingavtal ska redovisas i balansräkningen och för Prevas rör det främst hyreskontrakt. Balansräkningen beräknas öka med maximalt 8 procent. Prevas kommer att tillämpa den övergångsmetod som innebär att jämförelseåret inte räknas om.

FINANSIELLA INSTRUMENT

Redovisat värde på likvida medel, kundfordringar, upparbetad ej fakturerad intäkt, räntebärande skulder och leverantörsskulder bedöms utgöra en approximation av verkligt värde för dessa fordringar och skulder.

NYCKELTAL

Från och med 3 juli 2016 tillämpas ESMA's (European Securities And Markets Authority) "Riktlinjer - Alternativa nyckeltal". Definitioner av Prevas nyckeltal återfinns på sidan 37 i årsredovisningen för 2017. De alternativa nyckeltalen används för att ge en mer utförlig beskrivning av hur den operationella verksamheten utvecklas såsom EBITDA medan andra alternativa nyckeltal fokuserar på ägarperspektivet såsom olika avkastningsmått.

FÖRSLAG PÅ UTDELNING

Styrelsen föreslår årsstämman att ingen utdelning sker.

Västerås den 13 februari 2019
Prevas AB (publ)

Johan Strid, CEO Prevas AB

Denna finansiella rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Publicerad 2019-02-13, 8:30 CET. Denna informationen är sådan information som Prevas AB (publ) är skyldiga att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden.

FINANSIELL ÖVERSIKT

För koncernen och moderbolaget.

RESULTATRÄKNINGAR i sammandrag, Tkr

	2018 Kv 4	2017 Kv 4	2018 Helår	2017 Helår
Nettoomsättning	211 782	194 119	770 969	734 854
Aktiverat arbete	456	364	1 299	1 437
Övriga externa kostnader	-71 883	-68 311	-250 486	-243 702
Personalkostnader	-142 418	-122 078	-505 459	-466 790
Resultat före avskrivningar	-2 063	4 094	16 323	25 799
Avskrivningar immateriella anläggningkostnader	-475	-1 075	-2 372	-5 658
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-1 171	-1 037	-4 447	-3 978
Rörelseresultat	-3 709	1 982	9 504	16 163
Finansnetto	-896	-482	-2 207	-1 592
Resultat efter finansiella poster	-4 605	1 500	7 297	14 571
Skatt	1 045	-30	-1 669	-3 059
Periodens resultat	-3 560	1 470	5 628	11 512
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare	-3 884	991	4 581	10 670
Periodens resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	324	479	1 047	842
Resultat per aktie före och efter utspädning i kr	-0,38 kr	0,10 kr	0,45 kr	1,06 kr

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT i sammandrag, Tkr

	2018 Kv 4	2017 Kv 4	2018 Helår	2017 Helår
Periodens resultat	-3 560	1 470	5 628	11 512
Poster som senare kan komma att omföras till periodens resultat;				
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	1 484	162	1 878	-166
Periodens totalresultat efter skatt	-2 076	1 632	7 506	11 346
Periodens totalresultat hänförligt till moderbolagets ägare	-2 400	1 153	6 459	10 504
Periodens totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	324	479	1 047	842

BALANSRÄKNING i sammandrag, Tkr

	2018 31 dec	2017 31 dec
Goodwill	136 352	135 759
Övriga immateriella anläggningstillgångar	4 261	5 257
Materiella anläggningstillgångar	16 312	15 187
Uppskjuten skattefordran	3 608	3 732
Summa anläggningstillgångar	160 533	159 935
Kortfristiga fordringar	210 107	203 426
Likvida medel	718	886
Summa omsättningstillgångar	210 825	204 312
SUMMA TILLGÅNGAR	371 358	364 247
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	153 708	147 249
Eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	2 893	2 286
Eget kapital	156 601	149 535
Uppskjuten skatteskuld	7 487	8 097
Långfristiga räntebärande skulder	9 590	8 369
Summa långfristiga skulder	17 077	16 466
Kortfristiga avsättningar	1 166	1 287
Kortfristiga räntebärande skulder	46 583	60 932
Övriga kortfristiga skulder	149 931	136 027
Summa kortfristiga skulder	197 680	198 246
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	371 358	364 247

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL i sammandrag, Tkr

	2018 Helår	2017 Helår
Ingående balans	149 535	139 389
Periodens summa totalresultat hänförligt till moderbolagets ägare	6 459	10 504
Periodens summa totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	1 047	842
Utdelning innehav utan bestämmande inflytande	-440	-1 200
Utgående balans	156 601	149 535
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	153 708	147 249
Eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	2 893	2 286

RÖRELSESEGMENT oktober - december 2018, Tkr

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncerngemensamt och eliminerings	Totalt koncernen
Försäljning till externa kunder	173 536	28 986	9 260	–	211 782
Försäljning till andra segment	93	674	202	–969	
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA	8 091	–712	640	–10 082	–2 063
Avskrivningar	–1 202	–392	–52	–	–1 646
Rörelseresultat, EBIT	6 889	–1 104	588	–10 082	–3 709
Finansiella poster				–895	–895
Resultat före skatt					–4 604

RÖRELSESEGMENT oktober - december 2017, Tkr

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncerngemensamt och eliminerings	Totalt koncernen
Försäljning till externa kunder	157 578	26 949	9 591	–	194 118
Försäljning till andra segment	368	1 895	172	–2 435	
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA	4 863	2 161	–1 023	–1 907	4 094
Avskrivningar	–1 328	–345	–439	–	–2 112
Rörelseresultat, EBIT	3 535	1 816	–1 462	–1 907	1 982
Finansiella poster				–482	–482
Resultat före skatt					1 500

RÖRELSESEGMENT januari - december 2018, Tkr

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncerngemensamt och eliminerings	Totalt koncernen
Försäljning till externa kunder	619 806	115 763	35 400	–	770 969
Försäljning till andra segment	578	3 205	971	–4 754	
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA	26 529	4 327	2 856	–17 389	16 323
Avskrivningar	–4 712	–1 401	–706	–	–6 819
Rörelseresultat, EBIT	21 817	2 926	2 150	–17 389	9 504
Finansiella poster				–2 206	–2 206
Resultat före skatt					7 298

RÖRELSESEGMENT januari - december 2017, Tkr

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncerngemensamt och eliminerings	Totalt koncernen
Försäljning till externa kunder	601 289	96 354	37 211	–	734 854
Försäljning till andra segment	1 520	4 511	1 866	–7 897	
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA	20 378	7 580	1 186	–3 345	25 799
Avskrivningar	–6 402	–1 333	–1 901	–	–9 636
Rörelseresultat, EBIT	13 976	6 247	–715	–3 345	16 163
Finansiella poster				–1 592	–1 592
Resultat före skatt					14 571

**FÖRSÄLJNING TILL EXTERNA KUNDER PER SEGMENT,
oktober - december, Tkr**

Branscher	oktober - december 2018				oktober - december 2017			
	Sverige	Danmark	Övriga	Totalt koncernen	Sverige	Danmark	Övriga	Totalt koncernen
Energi	10 551	8 151	2 757	21 459	9 849	8 020	1 619	19 488
Fordon	16 104	296	10	16 410	18 484	345	43	18 872
Försvar	17 336	122	453	17 911	14 087	110	6	14 204
Life Science	40 330	3 571	294	44 195	26 142	5 282	229	31 653
Livsmedel	5 935	2 029	1 697	9 661	5 358	1 506	1 888	8 753
Tillverkning	43 488	8 252	1 783	53 524	40 403	7 842	2 457	50 702
Telekom	13 241	226	–	13 467	16 861	380	20	17 261
Övriga	26 551	6 339	2 265	35 155	26 394	3 463	3 328	33 185
Totalt	173 536	28 986	9 260	211 782	157 578	26 949	9 591	194 118

**FÖRSÄLJNING TILL EXTERNA KUNDER PER SEGMENT,
januari - december, Tkr**

Branscher	januari - december 2018				januari - december 2017			
	Sverige	Danmark	Övriga	Totalt koncernen	Sverige	Danmark	Övriga	Totalt koncernen
Energi	37 903	33 670	9 413	80 986	44 312	30 347	7 493	82 152
Fordon	53 071	1 909	17	54 997	59 719	1 681	72	61 472
Försvar	58 428	667	1 246	60 341	46 921	1 547	2 055	50 523
Life Science	140 046	18 068	1 322	159 436	119 131	13 715	1 567	134 413
Livsmedel	27 656	5 611	6 671	39 938	36 580	4 143	6 994	47 717
Tillverkning	153 515	31 488	7 119	192 122	137 428	33 254	7 988	178 671
Telekom	53 892	488	–	54 380	57 653	539	303	58 495
Övriga	95 295	23 862	9 612	128 769	99 544	11 128	10 740	121 412
Totalt	619 806	115 763	35 400	770 969	601 289	96 354	37 211	734 854

ANALYS AV KASSAFLÖDE i sammandrag, Tkr

	2018 KV 4	2017 Kv 4	2018 Helår	2017 Helår
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Resultat före skatt	-4 605	1 500	7 297	14 571
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	2 611	-191	7 627	5 499
Betald inkomstskatt	771	1 291	-1 915	-1 143
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-1 223	2 600	13 009	18 927
Förändringar av rörelsefordringar	-31 095	-29 682	-6 681	-6 328
Förändringar av rörelseskulder	35 209	22 809	11 989	-4 525
Kassaflöde från den löpande verksamheten	2 891	-4 273	18 317	8 074
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Förvärv av verksamheter och aktier exkl. likvida medel	-	-	-500	-2 375*
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-455	-366	-1 298	-1 821
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-424	-581	-1 721	-1 828
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-879	-947	-3 519	-6 024
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Amortering på lån	0	-3 400	-1 900	-6 800
Förändring av checkkredit	-1 594	8 667	-12 594	5 338
Utbetald utdelning	0	0	-440	-1 200
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 594	5 267	-14 934	-2 662
Periodens kassaflöde	418	47	-136	-612
Likvida medel vid periodens början	620	514	886	1 260
Kursdifferens i likvida medel	-320	325	-32	238
Likvida medel vid periodens slut	718	886	718	886

*) Avser utbetalda tilläggsköpeskillingar.

NYCKELTAL, Tkr

	2018 KV 4	2017 Kv 4	2018 Helår	2017 Helår
Resultatmarginal före av- och nedskrivningar/EBITDA	-1,0%	2,1%	2,1%	3,5 %
Rörelsemarginal/EBIT	-1,8%	1,0%	1,2%	2,2 %
Resultatmarginal	-2,2%	0,8%	0,9%	2,0 %
<i>Antal utestående aktier vid rapportperiodens utgång, tusental</i>				
före och efter utspädning	10 102	10 102	10 102	10 102
<i>Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental</i>				
före och efter utspädning	10 102	10 102	10 102	10 102
Resultat per aktie före och efter utspädning	-0,38 kr	0,10 kr	0,45 kr	1,06 kr
Eget kapital per aktie före och efter utspädning			15,22 kr	14,58 kr
Soliditet			42 %	41 %
Avkastning på sysselsatt kapital, %			4,6 %	7,9 %
Avkastning på eget kapital, %			3,7 %	8,0 %
Medelantal medarbetare	551	511	529	510
Antal arbetsdagar	62	63	250	251
Omsättning per medarbetare i Tkr	384	380	1 457	1 441

Definitioner av nyckeltal, se sid 37 i Prevas årsredovisning 2017.

RESULTATRÄKNINGAR i sammandrag, Tkr

	2018 Kv 4	2017 Kv 4	2018 Helår	2017 Helår
Nettoomsättning	156 465	136 983	556 883	549 142
Aktiverat arbete	–	155	–	930
Övriga externa kostnader	–59 907	–56 574	–206 846	–211 244
Personalkostnader	–102 175	–84 892	–353 715	–331 332
Avskrivningar immateriella anläggningkostnader	–295	–897	–1 209	–4 537
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	–182	–164	–713	–690
Rörelseresultat	–6 094	–5 389	–5 600	2 269
Resultat från andelar i koncernföretag	4 485	–	6 286	2 995
Räntetäckter och liknande resultatposter	232	356	372	713
Räntekostnader och liknande resultatposter	132	–736	–2 325	–1 967
Resultat efter finansiella poster	–1 245	–5 769	–1 267	4 010
Skatt	83	864	108	–1 123
Periodens resultat	–1 162	–4 905	–1 159	2 887

BALANSRÄKNING i sammandrag, Tkr

	2018 31 dec	2017 31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	2 826	4 035
Materiella anläggningstillgångar	1 515	1 387
Finansiella anläggningstillgångar	63 183	64 134
Kortfristiga fordringar	160 681	158 098
Kassa och Bank	–	2
Summa tillgångar	228 205	227 656
Bundet eget kapital	36 407	36 719
Fritt eget kapital	1 254	2 100
Eget kapital	37 661	38 819
Avsättningar	1 225	3 391
Långfristiga räntebärande skulder	194	–
Kortfristiga räntebärande skulder	43 934	56 528
Övriga kortfristiga skulder	145 191	128 918
Summa skulder och eget kapital	228 205	227 656

Prevas startade 1985 och är partner till företag inom många branscher. Vår passion är att lösa teknikutmaningar för att utveckla smarta produkter och smarta fabriker. Med spetskompetens inom produktutveckling, inbyggda system och industriell IT & automation bidrar Prevas med innovativa lösningar och tjänster som skapar tillväxt.

Kontor finns i Sverige, Danmark, Norge och Indien med ca 600 medarbetare.

Prevas är börsnoterade på NASDAQ Stockholm sedan 1998.



Prevas AB (publ), org.nr. 556252-1384
Box 4, (Legeringsgatan 18), 721 03 Västerås
Tel. 021-360 19 00, info@prevas.se

www.prevas.se