



Västerås 24 april 2019

# DELÅRSRAPPORT januari - mars 2019

*Vår passion är att lösa teknikutmaningar för att utveckla smarta produkter, smarta industrier och smarta tjänster.*

## Bästa resultatet på 28 kvartal

### JANUARI - MARS 2019

- Nettoomsättning 204,7 Mkr (195,4)
- Rörelseresultat EBIT 11,2 Mkr (8,0)
- Rörelsemarginal EBIT 5,5 % (4,1)
- Resultat efter skatt 7,7 Mkr (5,7)
- Resultat per aktie 0,75 kr (0,53)

# Ett steg framåt

Den som följt Prevas senaste tiden vet att vi är inne i en förändringsresa. En resa där vi förenklar och förädlar. Förenklingen syftar till att göra Prevas mer dynamiskt, öka energinivån och aktiviteten, öka graden av decentralisering, minska kostnader och förenkla arbetssätt. Förädling innebär att utveckla affären och inte minst det värde som våra kunder erhåller från våra idérika och trygga leveransers.

Under första kvartalet 2019 har vi fokuserat på att exekvera på uppstartade förändringsaktiviteter. Fokus har även varit på att leverera resultat. Resultatet uppgick till 11 Mkr (5,5 procent rörelsemarginal) och det är det högsta resultatet på 28 kvartal. Man får leta sig tillbaka till första kvartalet 2012 för att hitta ett kvartalsresultat som är högre. Det innebär inte att nivån är tillfredsställande i sig och ett kvartal är dock bara ett kvartal. Inga långtgående slutsatser ska dras av en sådan kort period. Vi vågar dock konstatera att vi åtminstone tagit ett steg i rätt riktning och att vi fått konkreta indicier på att förändringsarbetet är i rätt anda.

På Västerås näringslivsgala Guldstänk den 14 mars korades med pompa och ståt Prevas till årets exportföretag. Syftet med priset är att uppmärksamma betydelsen av export och exporterande företag för tillväxten genom att lyfta fram goda förebilder. Utöver att en del av Prevas kunder är utomlands så hjälper vi skandinaviska företag att öka sin konkurrenskraft och exportera mer. Mycket kul att Guldstänk och juryn gav Prevas och företaget som erbjuder tjänster och lösningar möjligheten att tävla i denna kategori. Det var med stolthet och glädje vi tog emot priset.

Tillsammans med Inission delar vi själva ut ett prestigefyllt pris för årets innovation. Förstapriset gick i år till Blixt Tech AB som segrade med sina digitala brytare. Syftet med tävlingen är att hjälpa entreprenörer och idéer att växa och frodas men också att uppmärksamma den svenska industrin som utvecklar och tillverkar elektronikprodukter.

I början av året hälsade vi vår nya regionchef i Göteborg, Ylva Amrén, varmt välkommen till Prevas. Förberedelser har pågått inför öppningen av det nya kontoret i Luleå som öppnade den 1 april med nyrekryterade Ola Bergkvist som ansvarig för verksamheten. I Luleå kommer vi bland annat hjälpa kunder att hitta nya lösningar för att uppnå en hållbar produktion och verksamhet. Målet är att växa uppemot 10 medarbetare under 2019 och att på tre års sikt expandera till cirka 20 anställda.

En ny affärsenhet med fokus på User Experience har startats med nya medarbetaren Helena Gautam i spetsen. Målet är att skapa en intuitiv, enkel och konsekvent användarupplevelse i och mellan digitala gränssnitt och produkter. Prevas har också under perioden signerat ett partnerskap med IFS avseende Field Service Management, lösningar för fältservice och eftermarknaden.

Med genomförda och pågående förändringar, samt initierade satsningar, siktar vi nu framåt tillsammans med våra medarbetare, kunder, partners och ägare.

Johan Strid, CEO Prevas AB



*Johan Strid, CEO Prevas AB*

## MER INFORMATION

Johan Strid, CEO  
Tel: 021-360 19 00  
Mobil: 0703 79 10 61  
E-mail: johan.strid@prevas.se

Andreas Lindahl, CFO  
Tel: 021-360 19 34  
Mobil: 070-547 08 25  
E-mail: andreas.lindahl@prevas.se



# Verksamhet

Prevas har funnits sedan 1985 och är utvecklingspartner till företag inom utvalda branscher. Vår passion är att lösa teknikutmaningar för att utveckla smarta produkter, smarta industrier och smarta tjänster. Tillsammans med våra kunder tar vi tillvara på teknikens och digitaliseringens framsteg och omsätter behov och idéer till ökad hållbarhet och konkurrenskraft.

## MARKNAD

Företag fortsätter att investera i utveckling av nya innovativa produkter samt ökad produktivitet och automation. Marknaden är därmed fortsatt god inom flera branscher. Att kunna ta till sig nya trender och tekniker är viktigt hos företag oavsett bransch, där digitaliseringstrenden är fortsatt stark och skapar många affärer. Uppdraget är att hjälpa kunder att stå starka i en värld av global konkurrens.

Marknaden inom flera av Prevas spetsområden ser fortsatt positiv ut. Utveckling av avancerade medicinska instrument, smarta underhålls- och fältservicesystem samt robotiserad automation är några kompetenser där Prevas sedan lång tid tillbaka har haft en stark position och som vi framåt ser en fortsatt god marknad för.

Marknaden för medicintekniska produkter går starkt framåt där tekniskt nytänkande ger nya möjligheter för bland annat snabbare diagnostisering, bättre behandlingsmöjligheter och mer exakta undersökningar. Självklart ställs det också höga krav på produkterna. Det handlar om människoliv och en liten bugg i programvaran eller ett batterifel kan få ödesdigra konsekvenser och kosta människor livet. Under första kvartalet har Prevas Life Science-erbjudanden stärkts och ett paket med produktutvecklingsmallar har lanserats. Syftet är att underlätta för Life Science-företag att få nya medicinska produkter godkända för marknaden. Den 21-23 maj kommer Prevas att ställa ut på Vitalis i Göteborg, Nordens största e-hälsoevent.

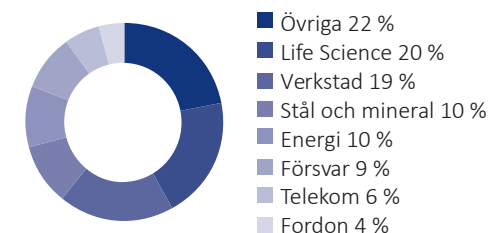
Att följa regler och myndighetskrav, sänka kostnader och bibehålla hög avkastning/kvalitet är fokusområden för verkstadsindustrin. Inom verkstad är dessa områdena också utsatta för ständig förändring, exempelvis genom produktförbättringar, ändrade standarder, energioptimeringar, växande marknader och revolutionerande teknologier. Prevas är en komplett partner och erbjuder tjänster som sträcker sig från innovationsprocesser och affärsfall, till projektledning och design, implementering och stöd för olika produktionslösningar. Under första kvartalet invigdes även en ny verkstadslokal i Västerås för att på plats bygga automationslösningar till kunder. I och med ökad efterfrågan växte vi ur våra befintliga lokaler och behövde större yta för att kunna tillgodose ökad efterfrågan.

Att exempelvis veta hur produkter och delar i ens verksamhet mår ger bättre möjligheter till planering och produktförbättringar. Ju bättre koll man har på sin process desto enklare blir det att strategiskt kunna planera nya investeringar och hitta affärsfördelar. Under första kvartalet tecknades ett samarbetsavtal med IFS i Norden. Tillsammans med IFS kommer Prevas att erbjuda lösningar inom fältservice och eftermarknad. Dessa områden är viktiga för att göra kunder nöjda med produkter de använder och skapar även nya intäkter för både leverantörer och kunder. Här finns det en god tillväxtpotential och många av våra kunder efterfrågar denna typ av tjänster.

OMSÄTTNING  
FÖRDELAT PER SEGMENT, Q1 2019



BRANSCHINDELNING, Q1 2019



DE STÖRSTA KUNDERNA, Q1 2019

- Saab
- Ericsson
- Sandvik
- Atlas Copco
- ABB



## BRANSCHER

### Life Science

Intresset ökar för elektroniska och kommunikativa vårdlösningar både bland vårdgivare och bland konsumenter som vill leva ett långt och hälsosamt liv. Prevas specialister möter människor och företag som behöver utvecklingsstöd för att förverkliga sina innovativa idéer till medicintekniska produkter, eHealth och mHealth samt olika vårdlösningar. Ofta till förmån för såväl den enskilda som samhället i stort. Prevas har ett utmärkt och långt track record när det gäller att utveckla analysinstrument och medicinteknisk utrustning. Prevas levererar även produktionslösningar för tillverkning av Life Science-produkter.

### Verkstad

Verkstadsindustrin genomsyras av trenden kring smarta industrier. Att effektivisera och automatisera sina produktionsverksamheter är några av de viktigaste åtgärderna en företagsledning kan göra för att möta utmaningarna på dagens konkurrensutsatta marknad. Robotiserad automation, uppkopplade maskiner med tillståndsövervakning och dataanalys med AI och maskininlärning är några av verktygen Prevas använder i kundprojekten för att uppnå en effektiv och hållbar produktion.

### Energi

Förhoppningar om en grönare värld driver på utvecklingen av förnybara energikällor. Det finns också en stark plattform i nordens energibransch där man kan ta till sig digitaliseringen och ny teknik. Prevas är aktiva inom många områden av energiproduktion, energihantering och energioptimering.

### Fordon

Självkörande fordon, lägre bränsleförbrukning, el/hybridmotorer och högre säkerhetskrav har blivit nya fokusområden för fordonsindustrin tillsammans med lägre utsläppsnivåer, högre kvalitetskrav och lägre produktionskostnader. Kortare utvecklingstider, möjligheter som ny teknik ger och kundkrav på uppkopplade tjänster är också exempel på nya utmaningar. Prevas har lång erfarenhet av att förse fordonsindustrin med högkvalitativa lösningar.

### Försvar

Nordens försvarsindustri förser den globala marknaden med världsledande produkter, lösningar och tjänster. Ett fokusområde är att kontinuerligt förbättra, utveckla och anpassa ny teknik för att tillgodose kundernas behov i enlighet med lagstadgade krav. Kombinationen av avancerad teknik och höga krav på tillförlitlighet och miljötålighet passar in bra på Prevas erfarenhet och kompetens.

### Konsumentprodukter

Digitaliseringsvågen har öppnat upp nya möjligheter överallt i samhället och på senare tid har Prevas i allt högre omfattning fått uppdrag att utveckla rena konsumentprodukter. Här återfinns alltifrån produkter som bevakar hälsa till synthesizers, dammsugare, hemautomation och säkerhetsprodukter. Idag redovisas denna bransch under övriga.

### Stål och mineral

Dagens metall- och mineralproducenter står inför stora utmaningar, både vad gäller konkurrenskraft och lönsamhet. Prevas erbjudanden till denna bransch innefattar beprövade lösningar och tjänster med anknytning till verksamhetsstyrning, produktionsplanering, projektledning, automation, miljö- & övervakningssystem samt rapporteringsverktyg.

### Telekom

Telekombranschen förändras i samma snabba takt som digitaliseringen och möjligheterna till att få tillgång till innehåll är idag många. Nya möjligheter skapas via uppkopplade system inom både 5G-teknik och ökad nätverksinfrastruktur. Prevas har lång erfarenhet av komplexa konsulttjänster och lösningar till telekomföretag.

## AFFÄRSMODELLER

Många kunder behöver idag råd och vägledning i hur man ska förhålla sig till alla trender, ändrade lagkrav och förändringar. Prevas är en partner som hjälper kunder att orientera sig och förhålla sig till detta. En del kunder står själv för innovation och behöver en partner som kan utveckla och industrialisera sina idéer. Prevas med sin gedigna erfarenhet som utvecklingshus har många uppdrag som kundens kompletta utvecklingsavdelning. Några kunder, oftast de största aktörerna, har mer behov av kompetens- och kapacitetsförstärkning vilket Prevas också tillhandahåller med både enskilda konsulter och sammansatta team. Leverans sker både med egna medarbetare och med hjälp av det underkonsultnätverk, partnernätverk, Prevas har.

Prevas uppdrag rör sig i hela kedjan från tidiga utredningar och förstudier, till konceptutveckling och ”proof-of-concept”, vidare till utveckling, industrialisering och test för att övergå till löpande vidareutveckling och support. Ibland sker uppdragen inom en fas och ibland tas ansvar för hela livscykeln.

Prevas tillämpar olika affärsmodeller beroende på kunds önskemål och förutsättningar för uppdraget.

- Åtaganden på fast eller löpande räkning med incitament
- Licens och produktbaserade kostnader, både egna och baserat på partners produkter
- Kostnader för ramverk, laboratorium, återanvändbara komponenter med mera
- Konsumtionsbaserade månatliga avgifter (data vid uppkopplingar med mera)
- Timbaserad prissättning
- Support- och förvaltningsavgifter

## ERBJUDANDEN

För oss är teknikutvecklingen en viktig möjliggörare som ska tjäna samhället ur alla hållbarhetsperspektiv. Våra kunduppdrag präglas av stor innovationshöjd, kreativitet och moderna arbetssätt. Idag levererar vi lösningar som många för en tid sedan inte trodde var möjliga. För att det ska kunna vara görbart fokuserar vi på att fortsätta utveckla våra styrkor, vilket förutom vår teknikbredd är våra medarbetare. Vi har en utvecklande arbetsplats som bygger på kontinuerligt lärande och kompetensutveckling. Grunden i vårt egna hållbarhetsarbete är att vara en attraktiv arbetsgivare och en ansvarsfull affärspartner.

Prevas arbetar med områden som IoT (Internet of Things), Industri 4.0, Big Data, AI/Machine Learning, AR/VR, cyber security, appar, sensorer, life science och industriell IT & automation.

Digitaliseringsvågen har öppnat upp nya möjligheter inom i stort sett alla områden i samhället och vi märker av dess påverkan dagligen. Prevas satsning inom digitalisering inriktar sig på smarta produkter, smarta industrier och smarta tjänster, i form av nya innovativa produkter med ökad funktionalitet och förbättrad kundupplevelse och nya systemlösningar för effektivare produktion och service.

## SMARTA PRODUKTER

Dagens smarta produkter blir alltmer komplexa och elektronik med avancerad mjukvara förekommer överallt i dagens samhälle, i allt från bilar, tåg, flygplan, medicinteknisk utrustning, industrirobotar till moderna vitvaror. Med hjälp av inbyggd intelligens och kommunikation skapas förutsättningar för nya intäktsströmmar genom att erbjuda kunderna nya tjänster inom eftermarknaden. Detta är ett område som många produktföretag tidigare inte haft så stort fokus på. Genom att koppla upp produkter och samla in data från produktstatus och kundbeteende kan man genom analys snabbt få överblick om hur kundservicen kan förbättras. Med en kombination av teknisk expertis, applikationskunnande och förståelse om kundens affär hjälper vi till att snabbt och säkert få ut deras produkter på marknaden.

## MISSION

Prevas erbjuder lösningar och konsulttjänster inom produktutveckling, inbyggda system, industriell IT och automation till kunder som strävar efter ökad produktivitet och innovationstakt.

Genom att ständigt utveckla och utvecklas tar vi tillvara på teknikens och digitaliseringens framsteg. Tillsammans med våra kunder omsätter vi deras behov och idéer till ökad konkurrenskraft – i dag och i morgon.

## VÄRDEN

Företagskulturen ”Prevas United” har skapats i nära samarbete mellan företagets medarbetare och ledning. Den bygger på våra fyra kärnvärden – ”Business Driven”, ”Open Minded”, ”Accountability” och ”Team Spirit” – som ofta benämns som ”BOAT”.

## VISION

Med passion att lösa tekniska utmaningar ska Prevas uppfattas som en ledare i att utnyttja teknikens och digitaliseringens framsteg för att skapa en hållbar tillväxt i vårt samhälle.

## INNOVATION FOR GROWTH

Sedan tidernas begynnelse är det innovativa idéer som utvecklat världen. I ett globalt samhälle krävs en innovationstakt snabbare än någonsin för att säkra tillväxten. Sedan starten 1985 har Prevas uppgift varit att med hög teknisk kompetens och innovativa lösningar skapa tillväxt för sina kunder.

Exempel på kunderbjudanden:

- Smarta produkter med inbyggd elektronik och intelligenta sensorer
- Uppkopplade produkter för bättre funktionalitet/användarupplevelse, nya tjänster och eftermarknad
- Testsystemlösningar för att förkorta utvecklingstider och höja produktkvalitén
- Life science-lösningar med avancerad sensorteknik, analys och nya uppkopplingsmöjligheter

### **SMARTA INDUSTRIER**

Begreppet smarta industrier bygger på att utnyttja övergripande IT-lösningar för styrning, optimering och övervakning av hela produktionsprocesser och är ett område som växer starkt. Automation och robotlösningar utgör här en viktig förutsättning och genom att anamma lösningar inom industri 4.0 och samla in data för att analysera information om drift och underhåll kan processerna förbättras till en ännu högre nivå och därmed uppnå en effektiv och hållbar produktion.

Exempel på kunderbjudanden:

- Överordnad produktionsstyrning (MES) som knyter samman gapet mellan affärssystem och automation samt möjliggör en mer optimerad produktion. Uppkoppling av produktionsutrustning är här en viktig hörnsten.
- Erbjudande inom robotlösningar grundas på ett gediget applikationskunnande inom många branscher. Med spetskompetens inom systemkonstruktion, mekanisk konstruktion, robot- och automationsprogrammering kan vi bygga upp konkurrenskraftiga, kompletta och flexibla robotbaserade produktionsanläggningar.
- Med Prevas effektiva underhållslösningar kan den smarta fabriken öka tillgängligheten och samtidigt sänka underhållskostnaderna. Med tillståndsbaserat underhåll som bygger på digitalisering tar man ytterligare ett steg mot produktion i världsklass.

### **SMARTA TJÄNSTER**

För Prevas handlar smarta tjänster ofta om att kontinuerligt samla in stora mängder data (Big Data) från uppkopplade enheter. Data som analyseras och visualiseras för att ge en tydlig överblick av driftstatus och verkligt användande av funktioner och utrustningar. Information som ger insikter om behov av service och underhåll eller möjlighet till ett optimerat utnyttjande av insatsvaror och utrustningar samtidigt som man också får värdefull input till sin R&D-avdelning för förbättringsåtgärder.

Exempel på kunderbjudanden:

- Förbättrad kundupplevelse och nya affärsmodeller inom eftermarknad för tillverkaren. Möjliggörs genom uppkopplade produkter och ny teknik.
- Uppkopplade maskiner och instrument för utökat och effektivare serviceerbjudande.
- Effektivisering av drift, underhåll och support inom en eller flera anläggningar genom monitorering av drift i realtid.

### **TRÄFFA OSS PÅ**

Frukostseminarium inom IVDR/MDR, Uppsala, 24 april 2019

Frukostseminarium inom IVDR/MDR, Uppsala, 7 maj 2019

Vitalis, Göteborg,  
21-23 maj 2019

### **FÖLJ OSS**



## VIKTIGA HÄNDELSER UNDER PERIODEN

*Information som offentliggjorts under första kvartalet.*

- **Prevas expanderar och öppnade kontor den 1 april i Luleå**  
Luleå är en intressant stad med både ett rikt näringsliv och ett expansivt tekniskt universitet. Fokus för kontoret blir i första hand att utveckla smarta industrier och hjälpa kunder att möta utmaningar och hitta nya lösningar för att uppnå en hållbar produktion. Målet är att växa med 10 medarbetare under 2019 och att på tre års sikt expandera till cirka 20 anställda. Ansvarig för Luleåkontoret blir Ola Bergkvist, en känd profil i Luleå.
- **Prevas blir field service partner till IFS i Norden**  
Tillsammans med IFS kommer Prevas att erbjuda marknaden ett koncept som gör det möjligt för kunder att bli framgångsrika med fältservice och sin eftermarknad.
- **Prevas utnämnda till årets exportföretag på Västerås näringslivsgala Guldstänk**  
Juryns motivering: Årets exportföretag har sedan starten byggt upp en stark och framgångsrik verksamhet i Sverige och Norden med leveranser över hela världen. Tillsammans med sina kunder tar företaget tillvara på teknikens och digitaliseringens möjligheter och omsätter behov och idéer till ökad hållbarhet och konkurrenskraft. Prevas unika lösningar och kompetenser har fått stor internationell uppmärksamhet.
- **Prevas erbjuder ”Medical Templates”**  
Prevas specialister inom Life Science har många års erfarenhet av utvecklings- och godkännandeprocessen av medicintekniska och in-vitro diagnostiska produkter. Prevas lanserade under första kvartalet flera paket med mallar som ska underlätta utvecklingen och godkännandeprocessen inför lansering av nya medicinska produkter.
- **Vinnare korad i Prevas och Inissions innovationstävling**  
Blixt Tech AB stod som segrare med sina digitala brytare och det var ett glatt team som tog emot prischecken på 1,25 miljoner kronor, 250 000 kronor i utvecklingstjänster från Prevas och 1 000 000 kronor i tillverkningstjänster från Inission.



Årets exportföretag - Arne Larsson och Helena Lundin, Prevas AB



Partnerskap - Fredrik Edendahl, Channel Partner Director IFS, och Matz Axelsson, regionchef Prevas AB



Segrare i innovationstävlingen - Charlotta Holmquist och Trued Holmquist, Blixt Tech AB



# Finansiell information, koncernen

## OMSÄTTNING

### JANUARI - MARS

Nettoomsättningen uppgick till 204,7 Mkr (195,4), en ökning med 5 procent. Antal arbetsdagar uppgick till 63 st (63). Nettoomsättning per medarbetare uppgick till 375 Tkr (374).

## RESULTAT

### JANUARI - MARS

Rörelseresultatet EBIT uppgick till 11,2 Mkr (8,0) vilket ger en rörelsemarginal på 5,5 procent (4,1). Resultatet före av- och nedskrivningar EBITDA uppgick till 17,6 Mkr (10,0) vilket ger en resultatmarginal före av- och nedskrivningar på 8,6 procent (5,1). Resultat efter skatt uppgick till 7,7 Mkr (5,7). Prevas använder övergångsmetoden vid implementering av IFRS 16, vilket påverkar jämförelsen av EBITDA mellan åren.

## KASSAFLÖDE, LIKVIDA MEDEL OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för perioden till 1,0 Mkr (11,8). Tillgängliga likvida medel uppgick vid periodens slut till 22,4 Mkr (20,1) varav ej utnyttjad checkkredit om 21,8 Mkr (19,6).

## FINANSIELL STÄLLNING

Eget kapital uppgick vid periodens slut till 165,5 Mkr (156,3), vilket ger en soliditet om 42 procent (44). Eget kapital per aktie uppgick till 16,09 kr (15,21).

## MEDARBETARE

Medelantalet medarbetare uppgick under perioden till 546 (523), varav 421 (410) i Sverige, 86 (78) i Danmark, 16 (14) i Övriga segment samt 23 (21) centralt. Antalet medarbetare vid periodens slut uppgick till 568 (546), där andelen kvinnliga medarbetare var 14 procent.

## INVESTERINGAR

Under perioden uppgick koncernens investeringar i anläggningstillgångar till 0,7 Mkr (0,8) varav 0,4 Mkr (0,6) avsåg maskiner och inventarier samt 0,3 Mkr (0,2) produktutveckling och immateriella tillgångar. Utöver dessa uppgår anskaffningsvärden för leasingbilar till 1,9 Mkr (1,8).

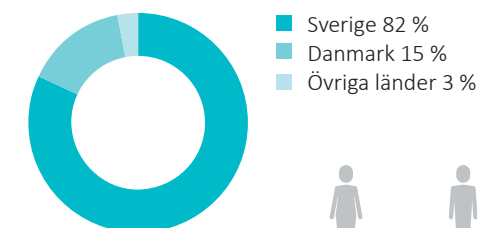
## VERKSAMHETSSTARKA NYCKELTAL, PROJEKT I TID

Som en del av företagets certifierade kvalitetssystem mäts ständigt kundnöjdhet, leveranssäkerhet och garantiarbete. Prevas har sedan starten 1985, ett mycket högt antal nöjda kunder samt unikt bra kvalitetstal gällande leveranssäkerhet och garanti. Prevas utfall avseende kundnöjdhet är stabilt och uppgick under kvartalet till 8,5 (skala från 1 till 10). Detta tillsammans med att god leveranssäkerhet, gör att Prevas värderas högt av kunderna.

## NYCKELTAL PER KVARTAL

	2019	2018	2018	2018	2018	2017	2017	2017	2017
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Rörelsens intäkter, Mkr	204,7	211,8	161,0	202,8	195,4	194,1	154,5	187,5	198,7
Rörelseresultat, Mkr	11,2	-3,7	1,0	4,2	8,0	2,0	1,5	2,6	10,0
Rörelsemarginal i %	5,5	-1,8	0,6	2,1	4,1	1,0	1,0	1,4	5,0
Antal arbetsdagar	63	62	65	60	63	63	65	59	64
Antal anställda vid periodens slut	568	582	560	551	546	538	532	535	540
Antal anställda, medeltal	546	551	515	526	523	511	488	514	532
Nettoomsättning/anställd, Tkr	375	384	313	386	374	380	317	365	374
Soliditet, %	42	42	47	44	44	41	44	43	42
Resultat per aktie, kr	0,75	-0,38	0	0,31	0,53	0,10	0,09	0,15	0,72
Eget kapital per aktie, kr	16,09	15,22	15,45	15,50	15,21	14,58	14,46	14,39	14,24

## TOTALT ANTAL MEDARBETARE \*



\* per 31/3 2019



## MODERBOLAGET

### JANUARI - MARS

Omsättningen uppgick till 147,6 Mkr (140,7) och resultatet efter finansiella poster uppgick till 5,6 Mkr (3,4).

## RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Prevas verkar i en starkt konkurrensutsatt och föränderlig marknad. Det skapar stora krav på riskhantering, eller det synsätt som Prevas fokuserar på - riskoptimering. Risker finns i alla verksamheter och målsättningen är alltid att reducera dessa till att få så liten påverkan som möjligt. Prevas har dock synsättet att varje risk även skapar nya möjligheter och driver förändring. Utifrån detta perspektiv har Prevas integrerat riskhantering i alla delar av verksamheten, speciellt fokus finns inom områdena marknad, leverans och verksamhetsstyrning. Grunden i hanteringen av risker är företagets ledningssystem som säkerställer att arbetet med riskhantering görs på ett systematiskt och effektivt sätt. Löpande arbetar Prevas med riskutvärdering i alla steg från affärsutveckling till leverans. Därifrån identifieras nya möjligheter och vid behov implementeras riskminimerande åtgärder. Exempel på verksamhets- och marknadsrelaterade risker är; konkurrens och prispress, negativ utveckling hos våra kunder, konjunkturrisiker samt valuta och ränterisker. Det är Prevas bedömning att riskerna har ökat något senaste åren men att första kvartalet 2019 inte har medfört någon ökad riskexponering. Andra risker är konkurrensen om kvalificerade medarbetare där risken fortsätter att öka under 2019. Utifrån Prevas position på marknaden som marknadsledare inom vissa områden, är det viktigt att

## KOMMANDE RAPPORTER

Delårsrapport jan - juni, 17 juli 2019  
Delårsrapport jan - sep, 24 oktober 2019  
Bokslutskommuniké 2019, 12 februari 2020

*Denna finansiella rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.*

**Publicerad 2019-04-24, 8:30 CET.** Denna informationen är sådan information som Prevas AB (publ) är skyldiga att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden.

attrahera och rekrytera de absolut bästa personerna. Givet den fortsatt goda arbetsmarknaden är just svårigheten att fortsatt bibehålla kompetenshöjden något som kan komma att påverka Prevas framöver. Mer information om Prevas risker och hantering av dessa kan läsas i årsredovisningen för 2018 sid 31. Det är bolagets bedömning att riskerna är likvärdiga för moderbolaget.

## TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

De typer av transaktioner som finns är redovisade i årsredovisningen 2018 under not 25 och är till största delen hänförliga till inköp och försäljning mellan koncernbolag. Transaktioner sker till marknadsmässiga villkor.

## REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Koncernredovisningen har upprättats enligt International Financial Reporting Standards, IFRS, såsom de har antagits av EU, och i tillämpliga delar den svenska årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och rekommendationen RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Koncernen tillämpar IFRS 16 Leasingavtal från och med 1 januari 2019. Moderbolaget tillämpar inte IFRS 16 i enlighet med undantaget som finns i RFR 2. Beskrivning av IFRS 16 och effekterna av övergången till denna standard framgår bredvid räkningarna i sammandrag. Standarden innebär att operativa leasingavtal redovisas i balansräkningen som nyttjanderätt och för Prevas rör det främst hyreskontrakt samt leasingbilar samtidigt redovisas en leasingkulld.

## ÅRS- OCH HÅLLBARHETSREDOVISNING

För 2018 finns tillgänglig via hemsida tre veckor innan årsstämman 2019. Den går även bra att beställa från huvudkontoret, tel 021-360 19 20 eller info@prevas.se.

Nyttjanderättstillgångarna värderas initialt till anskaffningsvärde, vilket består av leasingkuldens ursprungliga värde med tillägg för leasingavgifter som betalats vid eller före inledningsdatumet. Initialt värderas leasingkulden till nuvärdet av de framtida leasingavgifter som inte har betalats vid inledningsdatumet. Leasingavgifterna diskonteras med leasingavtalets implicita ränta. Om denna räntesats inte lätt kan fastställas används koncernens marginella upplåningsränta. Standarden undantar kontrakt av mindre värde och kortare löptid än 12 månader.

Vid övergången har Prevas valt en lätttnadsregel som innebär att jämförelsetalen inte räknas om. Nyttjanderättstillgångarnas värde har per 1 januari satts till leasingkuldenas diskonterade nuvärde med tillägg för förutbetalda avgifter. Leasingkulden är diskonterad med en genomsnittsränta om 2%. Nyttjanderättstillgångar har per 1 januari 2019 ökat med 33 Mkr. Leasingkulden har ökat med 31 Mkr varav 14 Mkr är kortfristig leasingkulld. Kortfristiga fordringar har minskat med 2 Mkr.

## FINANSIELLA INSTRUMENT

Redovisat värde på likvida medel, kundfordringar, upparbetad ej fakturerad intäkt, räntebärande skulder och leverantörsskulder bedöms utgöra en approximation av verkligt värde för dessa fordringar och skulder.

Västerås den 24 april 2019  
Prevas AB (publ)

Johan Strid, CEO Prevas AB

## ÅRSSTÄMMA 2019

Prevas AB:s årsstämma, Västerås, 14 maj 2019

# Finansiell översikt

för koncernen och moderbolaget.

## RESULTATRÄKNINGAR i sammandrag, Tkr

### IFRS 16 - Effekt av nya regler avseende leasing på resultaträkningen kv1 2019

Övriga externa kostnader har minskat med 4,7 Mkr.

Avskrivningar har ökat med 4,5 Mkr.

Finansnetto har försämrats med 0,2 Mkr.

	2019 Kv 1	2018 Kv 1	2018 Helår
<b>Nettoomsättning</b>	<b>204 657</b>	<b>195 353</b>	<b>770 969</b>
Aktiverat arbete	284	199	1 299
Övriga externa kostnader	-55 122	-60 239	-250 486
Personalkostnader	-132 249	-125 326	-505 459
<b>Resultat före avskrivningar</b>	<b>17 570</b>	<b>9 987</b>	<b>16 323</b>
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-482	-921	-2 372
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-5 865	-1 049	-4 447
<b>Rörelseresultat</b>	<b>11 223</b>	<b>8 017</b>	<b>9 504</b>
Finansnetto	-1 305	-472	-2 207
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>9 918</b>	<b>7 545</b>	<b>7 297</b>
Skatt	-2 252	-1 858	-1 669
<b>Periodens resultat</b>	<b>7 666</b>	<b>5 687</b>	<b>5 628</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare</b>	<b>7 536</b>	<b>5 348</b>	<b>4 581</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</b>	<b>130</b>	<b>339</b>	<b>1 047</b>
Resultat per aktie före och efter utspädning i kr	0,75 kr	0,53 kr	0,45 kr

## RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT i sammandrag, Tkr

	2019 Kv 1	2018 Kv 1	2018 Helår
<b>Periodens resultat</b>	<b>7 666</b>	<b>5 687</b>	<b>5 628</b>
<b>Poster som senare kan komma att omföras till periodens resultat;</b>			
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	1 272	1 091	1 878
<b>Periodens totalresultat efter skatt</b>	<b>8 938</b>	<b>6 778</b>	<b>7 506</b>
<b>Periodens totalresultat hänförligt till moderbolagets ägare</b>	<b>8 808</b>	<b>6 439</b>	<b>6 459</b>
<b>Periodens totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</b>	<b>130</b>	<b>339</b>	<b>1 047</b>

**BALANSRÄKNING i sammandrag, Tkr****IFRS 16 - Effekt av nya regler avseende leasing på balansräkning 190331**

Nyttjanderättstillgångar har ökat med 33 Mkr.  
Långfristiga räntebärande skulder har ökat med 17 Mkr.  
Kortfristiga räntebärande skulder har ökat med 14 Mkr.  
Kortfristiga fordringar har minskat med 2 Mkr.

	2019 31 mars	2018 31 mars	2018 31 dec
Goodwill	136 510	136 588	136 352
Övriga immateriella anläggningstillgångar	4 093	4 614	4 261
Materiella anläggningstillgångar	16 830	15 270	16 312
Nyttjanderättstillgångar	32 506	–	–
Uppskjuten skattefordran	3 521	3 813	3 608
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>193 460</b>	<b>160 285</b>	<b>160 533</b>
Kortfristiga fordringar	200 532	190 725	210 107
Likvida medel	542	520	718
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>201 074</b>	<b>191 245</b>	<b>210 825</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>394 534</b>	<b>351 530</b>	<b>371 358</b>
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	162 516	153 688	153 708
Eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	3 023	2 625	2 893
<b>Eget kapital</b>	<b>165 539</b>	<b>156 313</b>	<b>156 601</b>
Uppskjuten skatteskuld	7 481	8 005	7 487
Långfristiga räntebärande skulder	26 444	8 514	9 590
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>33 925</b>	<b>16 519</b>	<b>17 077</b>
Kortfristiga avsättningar	1 274	981	1 166
Kortfristiga räntebärande skulder	60 393	49 758	46 583
Övriga kortfristiga skulder	133 403	127 959	149 931
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>195 070</b>	<b>178 698</b>	<b>197 680</b>
<b>SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL</b>	<b>394 534</b>	<b>351 530</b>	<b>371 358</b>

**FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL i sammandrag, Tkr**

	2019 Kv 1	2018 Kv 1	2018 Helår
Ingående balans	156 601	149 535	149 535
Periodens summa totalresultat hänförligt till moderbolagets ägare	8 808	6 439	6 459
Periodens summa totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	130	339	1 047
Utdelning innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–440
<b>Utgående balans</b>	<b>165 539</b>	<b>156 313</b>	<b>156 601</b>
<b>Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare</b>	<b>162 516</b>	<b>153 688</b>	<b>153 708</b>
<b>Eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</b>	<b>3 023</b>	<b>2 625</b>	<b>2 893</b>



## RÖRELSESEGMENT januari - mars 2019, Tkr

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncern- gemensamt och elimineringar	Totalt koncernen
<b>Försäljning till externa kunder</b>	<b>163 254</b>	<b>32 056</b>	<b>9 347</b>	–	<b>204 657</b>
Försäljning till andra segment	238	275	57	–570	
<b>Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA</b>	<b>15 245</b>	<b>2 457</b>	<b>1 397</b>	<b>–1 529</b>	<b>17 570</b>
Avskrivningar	–4 964	–1 123	–260	–	–6 347
<b>Rörelseresultat, EBIT</b>	<b>10 281</b>	<b>1 334</b>	<b>1 137</b>	<b>–1 529</b>	<b>11 223</b>
Finansiella poster				–1 305	–1 305
<b>Resultat före skatt</b>					<b>9 918</b>

## RÖRELSESEGMENT januari - mars 2018, Tkr

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncern- gemensamt och elimineringar	Totalt koncernen
<b>Försäljning till externa kunder</b>	<b>159 209</b>	<b>27 644</b>	<b>8 500</b>	–	<b>195 353</b>
Försäljning till andra segment	243	1 190	304	– 1 737	
<b>Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA</b>	<b>10 525</b>	<b>1 403</b>	<b>280</b>	<b>–2 221</b>	<b>9 987</b>
Avskrivningar	–1 241	–310	–419	–	–1 970
<b>Rörelseresultat, EBIT</b>	<b>9 284</b>	<b>1 093</b>	<b>–139</b>	<b>–2 221</b>	<b>8 017</b>
Finansiella poster				–472	–472
<b>Resultat före skatt</b>					<b>7 545</b>

## RÖRELSESEGMENT januari - december 2018, Tkr

	Sverige	Danmark	Övriga	Koncern- gemensamt och elimineringar	Totalt koncernen
<b>Försäljning till externa kunder</b>	<b>619 806</b>	<b>115 763</b>	<b>35 400</b>	–	<b>770 969</b>
Försäljning till andra segment	578	3 205	971	–4 754	
<b>Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA</b>	<b>26 529</b>	<b>4 327</b>	<b>2 856</b>	<b>–17 389</b>	<b>16 323</b>
Avskrivningar	–4 712	–1 401	–706	–	–6 819
<b>Rörelseresultat, EBIT</b>	<b>21 817</b>	<b>2 926</b>	<b>2 150</b>	<b>–17 389</b>	<b>9 504</b>
Finansiella poster				–2 206	–2 206
<b>Resultat före skatt</b>					<b>7 298</b>

**FÖRSÄLJNING TILL EXTERNA KUNDER PER SEGMENT,  
januari - mars, Tkr**

Branscher	januari - mars 2019				januari - mars 2018			
	Sverige	Danmark	Övriga	Totalt koncernen	Sverige	Danmark	Övriga	Totalt koncernen
Energi	10 115	8 712	2 026	20 853	9 040	7 755	1 673	18 468
Fordon	8 176	331	–	8 507	13 399	801	–	14 200
Försvar	16 881	25	495	17 401	15 795	495	15	16 305
Life Science	35 705	4 509	319	40 533	32 186	4 255	323	36 763
Stål och mineral	21 160	–	129	21 289	10 993	–	–	10 993
Telekom	13 179	–	–	13 179	14 773	216	–	14 990
Verkstad	28 189	9 189	1 659	39 037	28 562	7 264	2 290	38 116
Övriga	29 849	9 290	4 718	43 858	34 462	6 857	4 199	45 518
<b>Totalt</b>	<b>163 254</b>	<b>32 056</b>	<b>9 347</b>	<b>204 657</b>	<b>159 209</b>	<b>27 644</b>	<b>8 500</b>	<b>195 353</b>

## ANALYS AV KASSAFLÖDE i sammandrag, Tkr

	2019 Kv 1	2018 Kv 1	2018 Helår
<b>DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN</b>			
Resultat före skatt	9 918	7 545	7 297
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	-1 109	157	7 627
Betald inkomstskatt	-891	-542	-1 915
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>7 918</b>	<b>7 160</b>	<b>13 009</b>
Förändringar av rörelsefordringar	9 575	12 701	-6 681
Förändringar av rörelseskulder	-11 942	-8 068	11 989
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>5 551</b>	<b>11 793</b>	<b>18 317</b>
<b>INVESTERINGSVERKSAMHETEN</b>			
Förvärv av verksamheter och aktier exkl. likvida medel	-	-500	-500
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-284	-199	-1 298
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-428	-596	-1 721
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-712</b>	<b>-1 295</b>	<b>-3 519</b>
<b>FINANSIERINGSVERKSAMHETEN</b>			
Amortering på lån	-	-	-1 900
Amortering på leasingskuld	-4 589	-	-
Förändring av checkkredit	-759	-11 124	-12 594
Utbetald utdelning	-	-	-440
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-5 345</b>	<b>-11 124</b>	<b>-14 934</b>
<b>Periodens Kassaflöde</b>	<b>-506</b>	<b>-626</b>	<b>-136</b>
Likvida medel vid periodens början	718	886	886
Kursdifferens i likvida medel	330	260	-32
Likvida medel vid periodens slut	542	520	718



## NYCKELTAL, Tkr

	2019 Kv 1	2018 Kv 1	2018 Helår
Resultatmarginal före av- och nedskrivningar/EBITDA	8,6%	5,1%	2,1%
Rörelsemarginal/EBIT	5,5%	4,1%	1,2%
Resultatmarginal	4,8%	3,9%	0,9%
<i>Antal utestående aktier vid rapportperiodens utgång, tusental</i>			
före och efter utspädning	10 102	10 102	10 102
<i>Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental</i>			
före och efter utspädning	10 102	10 102	10 102
Resultat per aktie före och efter utspädning	0,75 kr	0,53 kr	0,45 kr
Eget kapital per aktie före och efter utspädning	16,09 kr	15,21 kr	15,22 kr
Soliditet	42%	44 %	42 %
Avkastning på sysselsatt kapital, %	4,8%	3,7 %	4,6 %
Avkastning på eget kapital, %	4,8%	3,7 %	3,7 %
Medelantal medarbetare	546	523	529
Antal arbetsdagar	63	63	250
Omsättning per medarbetare i Tkr	375	374	1 457

Definitioner av nyckeltal, se sid 50 i Prevas årsredovisning 2018.

## RESULTATRÄKNINGAR i sammandrag, Tkr

	2019 Kv 1	2018 Kv 1	2018 Helår
<b>Nettoomsättning</b>	<b>147 587</b>	<b>140 663</b>	<b>556 883</b>
Övriga externa kostnader	-50 787	-49 315	-206 846
Personalkostnader	-89 648	-87 088	-353 715
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-295	-324	-1 209
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-195	-170	-713
<b>Rörelseresultat</b>	<b>6 662</b>	<b>3 766</b>	<b>-5 600</b>
Resultat från andelar i koncernföretag	-	-	6 286
Räntetäkter och liknande resultatposter	36	48	372
Räntekostnader och liknande resultatposter	-1 108	-414	-2 325
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>5 590</b>	<b>3 400</b>	<b>-1 267</b>
Skatt	-1 215	-873	108
<b>Periodens resultat</b>	<b>4 375</b>	<b>2 527</b>	<b>-1 159</b>

## BALANSRÄKNING i sammandrag, Tkr

	2019 Kv 1	2018 Kv 1	2018 31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	2 531	3 711	2 826
Materiella anläggningstillgångar	1 826	1 403	1 515
Finansiella anläggningstillgångar	63 160	64 134	63 183
Kortfristiga fordringar	143 949	143 378	160 681
Kassa och Bank	2	2	-
<b>Summa tillgångar</b>	<b>211 468</b>	<b>212 628</b>	<b>228 205</b>
Bundet eget kapital	36 407	36 719	36 407
Fritt eget kapital	5 629	4 627	1 254
Eget kapital	42 036	41 346	37 661
Avsättningar	1 312	1 129	1 225
Långfristiga räntebärande skulder	194	-	194
Kortfristiga räntebärande skulder	43 175	47 498	43 934
Övriga kortfristiga skulder	124 751	122 655	145 191
<b>Summa skulder och eget kapital</b>	<b>211 468</b>	<b>212 628</b>	<b>228 205</b>

Prevas har funnits sedan 1985 och är utvecklingspartner till företag inom utvalda branscher. Vår passion är att lösa teknikutmaningar för att utveckla smarta produkter, smarta industrier och smarta tjänster. Tillsammans med våra kunder tar vi tillvara på teknikens och digitaliseringens framsteg och omsätter behov och idéer till ökad hållbarhet och konkurrenskraft.

Kontor finns i Sverige, Danmark, Norge och Indien med ca 600 medarbetare.  
Prevas är börsnoterade på NASDAQ Stockholm sedan 1998.



Prevas AB (publ), org.nr. 556252-1384  
Box 4, (Legeringsgatan 18), 721 03 Västerås  
Tel. 021-360 19 00, [info@prevas.se](mailto:info@prevas.se)  
[www.prevas.se](http://www.prevas.se)